BrentaSoft
Un sospiro di sollievo

BROCHURE AZIENDALE · EDIZIONE 2026

Il gestionale giusto, non quello che vendiamo.

Consulenza, implementazione e sviluppo di gestionali per le aziende italiane, dalle piccole imprese alle realtà più strutturate. Analizziamo i vostri processi, consigliamo il prodotto più adatto e lo portiamo in azienda.

ERP Brenta · Odoo · Perfex CRM · Sviluppo su misura · Migrazione ERP

UN SOSPIRO DI SOLLIEVO
Giustino (TN) · Dolomiti di Brenta

brentasoft.com

IN QUESTA BROCHURE

Da dove iniziare

Siete un'azienda

Volete capire quale gestionale fa per voi, quanto tempo serve e come si passa dal sistema attuale a quello nuovo.

Pagine 7–38 e 42–43

Siete un partner o un system integrator

Cercate un team tecnico su Odoo, migrazioni e integrazioni per i progetti dei vostri clienti.

Pagine 5, 19–25, 30, 33 e 37–41

01	**Chi siamo** Storia, numeri, valori	3
02	**Chi c'è dietro: G Tech Group** La società, i servizi, i riferimenti	5
03	**Il nostro metodo** Cosa succede in ogni fase e cosa ricevete	7
04	**Tre piattaforme a confronto** Quale fa per voi	9
05	**ERP Brenta** Il nostro gestionale su misura per medie e grandi aziende	11
06	**Odoo** Community o Enterprise, 43 moduli, localizzazione	19
07	**Perfex CRM, sviluppo su misura e integrazioni** CRM, software su misura, API, automazione, cloud	26
08	**Settori** I settori che seguiamo	32
09	**Lavori realizzati** CRM, gestionali e piattaforme che abbiamo costruito	33
10	**Migrazione ERP** Sei fasi, rischi e controlli	37
11	**Per partner e system integrator** Quattro modelli di collaborazione	39
12	**Dati, sicurezza e assistenza** Protezione e supporto	42
13	**Parliamone** Prossimi passi e contatti	43

CHI SIAMO

Gestionali fatti con calma, dalle Dolomiti di Brenta

BrentaSoft è il marchio di G Tech Group S.R.L.S. dedicato ai software gestionali. Aiutiamo le aziende italiane, piccole, medie e grandi, a organizzare vendite, amministrazione, magazzino, produzione e assistenza con strumenti chiari e affidabili.

Siamo consulenti: non vendiamo un solo prodotto. Lavoriamo con tre soluzioni distinte e con lo sviluppo su misura: **ERP Brenta**, il nostro gestionale, frutto di **oltre 10 anni di sviluppo**; **Perfex CRM**; **Odoo**. Per ogni azienda partiamo dall'analisi dei processi e poi consigliamo lo strumento più adatto, anche quando è il più semplice.

Il nome unisce le **Dolomiti di Brenta**, dove abbiamo sede, e il **software**. Il nostro motto, «*Un sospiro di sollievo*», descrive l'obiettivo di ogni progetto: meno complessità e più tempo per il lavoro che conta.

2013
nasce G Tech Group

10+
anni di sviluppo del nostro gestionale

30
clienti

32
progetti completati

Il nostro percorso

13 — 2013
Nasce G Tech Group a Monterotondo (RM): software e servizi digitali per imprese e professionisti.

21 — 2021
La sede si trasferisce a Giustino, in Val Rendena, ai piedi delle Dolomiti di Brenta.

22 — 2022
Nasce il marchio BrentaSoft, dedicato ai gestionali e al software per le aziende.

25 — 2025
Odoo e Perfex CRM entrano nell'offerta accanto a ERP Brenta.

oggi — Oggi
Consigliamo ERP Brenta, Perfex CRM, Odoo o lo sviluppo su misura, in base ai vostri processi.

Dove lavoriamo. La sede è a Giustino (TN). Seguiamo i progetti da remoto in tutta Italia e, quando serve, in presenza nel Nord Italia: Trentino-Alto Adige, Veneto, Lombardia ed Emilia-Romagna.

CHI SIAMO

Cosa ci guida

Missione

Fornire alle imprese strumenti digitali su misura, chiari, affidabili e facili da usare, capaci di semplificare i processi e migliorare la gestione quotidiana dell'azienda.

Visione

Essere un punto di riferimento per chi cerca un gestionale flessibile e personalizzabile, che unisca tecnologia e semplicità d'uso e restituisca alle aziende tempo e serenità.

> *«Prima i processi, poi lo strumento. Il gestionale giusto è quello che le persone usano volentieri il lunedì mattina.»*

I nostri sei pilastri

Personalizzazione

Ogni azienda è unica. Il software si adatta ai vostri processi e cresce con voi, non il contrario.

Semplicità

Interfacce intuitive e processi chiari: la complessità tecnologica resta dietro le quinte.

Sicurezza

Backup automatici, crittografia e attenzione al GDPR fin dalla progettazione.

Supporto

Non vi lasciamo soli: assistenza, formazione e aggiornamenti, sempre in italiano.

Radici

Di casa nelle Dolomiti: solidità, concretezza e rispetto per il tempo delle persone.

Innovazione

Cloud, automazioni e intelligenza artificiale, usate dove portano un vantaggio reale.

Dietro BrentaSoft c'è G Tech Group

BrentaSoft non è un rivenditore né un nome di fantasia: è il marchio con cui **G Tech Group S.R.L.S.** firma i propri software gestionali. Stessa società, stessa sede, stesse persone. Quando firmate con BrentaSoft, il vostro interlocutore legale e tecnico è G Tech Group.

G TECH GROUP
Siti web - App - Gestionali

G Tech Group S.R.L.S.
Innovazione digitale dalle Alpi
gtechgroup.it

G Tech Group — la società

Agenzia digitale fondata nel 2013 da Gianluca Gentile. Si occupa di hosting e server, sicurezza informatica, siti web, e-commerce, app e software su misura per piccole e medie imprese e professionisti. È la società che emette i contratti e le fatture.

BrentaSoft — il marchio software

Il marchio dedicato ai gestionali, nato nel 2022: ERP Brenta, il nostro gestionale proprietario, frutto di oltre 10 anni di sviluppo; consulenza e implementazione di Odoo e Perfex CRM; sviluppo su misura. Sito e recapiti propri: brentasoft.com.

2013
G Tech Group nasce a Monterotondo (RM)

2021
la sede si sposta a Giustino (TN), ai piedi delle Dolomiti di Brenta

2022
nasce il marchio BrentaSoft per i gestionali

2025
Odoo e Perfex CRM entrano nell'offerta, accanto a ERP Brenta

Cosa cambia, in concreto, per voi

Una sola società responsabile
Gestionale, server, backup e assistenza possono stare sotto la stessa ragione sociale. Se qualcosa non va, non dovete capire se il problema è del software o dell'hosting: rispondiamo noi.

Chi installa conosce il server
Le persone che configurano il vostro ERP o CRM gestiscono ogni giorno server Linux, database e hosting. Lentezze, aggiornamenti e spazio su disco si gestiscono senza rimbalzi tra fornitori.

Competenze già in casa
Sito, e-commerce, app o un'integrazione con un altro software: sono attività che G Tech Group svolge già. Il gestionale può dialogare con gli altri vostri strumenti digitali senza cercare nuovi fornitori.

CHI C'È DIETRO BRENTASOFT

Cosa aggiungiamo al gestionale

Un gestionale ha bisogno di un server sicuro, di backup, di qualcuno che lo tenga aggiornato e spesso di collegamenti con sito ed e-commerce. G Tech Group offre già questi servizi: potete aggiungerli al gestionale solo quando servono.

Server e hosting per il gestionale

VPS gestite su KVM con dischi NVMe, Cloud VPS in alta affidabilità con replica in tempo reale e failover automatico, VPS Business Multisite pensate per ERP, CRM e gestionali, server dedicati in data center europei e housing nel data center di Padova.

Per voi: un server dimensionato sul vostro gestionale e gestito da chi lo ha installato.

Backup e disaster recovery

Backup automatici giornalieri e snapshot, ripristino assistito e obiettivi chiari su tempo di ripristino (RTO) e dati recuperabili (RPO), per la continuità operativa.

Per voi: sapere in anticipo come e in quanto tempo si torna operativi dopo un guasto o un errore.

Sicurezza informatica

ESET PROTECT per postazioni, email e dispositivi mobili; Sentinel, il firewall applicativo (WAF) con monitoraggio di sicurezza sviluppato da G Tech Group; mitigazione degli attacchi DDoS; server VPN WireGuard per lavorare da fuori ufficio.

Per voi: dati aziendali protetti anche fuori dal gestionale.

Sistemistica e monitoraggio

Gestione di server Linux: configurazione, hardening, aggiornamenti, ottimizzazione dei database MySQL e MariaDB. Monitoraggio di siti, server e scadenza dei certificati SSL, con avvisi via email, Slack o Telegram.

Per voi: i problemi si vedono prima che li notino gli utenti.

Sviluppo web, e-commerce e app

Siti aziendali, negozi WooCommerce, app per iOS e Android o web app (PWA), software e portali su misura per clienti, fornitori e dipendenti, automazioni per sincronizzare dati, generare documenti e gestire import ed export.

Per voi: gestionale, sito e negozio online che si parlano.

Strumenti per l'ufficio e assistenza

Domini e DNS, PEC, licenze Microsoft 365, cloud privato Nextcloud su server europei, SMS e WhatsApp integrabili con Perfex CRM, gestione delle postazioni con RMM Central. Area clienti con ticket e guide, assistenza remota e pacchetti di ore di assistenza prepagate.

Per voi: meno fornitori, un unico punto di contatto.

Riferimenti aziendali

Dati societari di G Tech Group S.R.L.S.

RAGIONE SOCIALE	**G Tech Group S.R.L.S.**
MARCHI	G Tech Group, BrentaSoft
SEDE LEGALE	Via di Gagia 22, 38086 Giustino (TN), Italia
P.IVA / C.F.	IT02743570224
REA	TN-246638
CODICE DESTINATARIO	SZLUBAI
PEC	gtechgroupsrls@postacert.eu
TELEFONO	+39 0465 846245 anche WhatsApp
EMAIL	info@gtechgroup.it info@brentasoft.com support@brentasoft.com (assistenza clienti) privacy@brentasoft.com (privacy)
SITI WEB	gtechgroup.it brentasoft.com
SOCIAL	facebook.com/gtechgroup linkedin.com/company/19206460 youtube.com/@gtechgroup t.me/gtechgroup
ORARI	Dal lunedì al venerdì, 9:00–18:00

Inquadrate per aprire **gtechgroup.it**

IL NOSTRO METODO

Analizziamo. Consigliamo. Implementiamo.

Non partiamo da un prodotto da vendere, ma dalla vostra azienda. Lavoriamo con tre prodotti distinti (ERP Brenta, Odoo e Perfex CRM) e sviluppiamo su misura: così possiamo consigliarvi la soluzione più adatta a voi. Ecco cosa succede in ogni momento, chi coinvolgiamo e cosa ricevete.

01 Analizziamo

Capire come lavorate davvero, prima di parlare di software.

COSA SUCCEDE

Si comincia con una call conoscitiva di 30 minuti, gratuita e senza impegno, per capire esigenze e priorità.

Poi un'analisi approfondita, indicativamente di 2–4 ore: come nasce un ordine, chi lo approva, dove si perdono tempo e informazioni, quali programmi e fogli Excel usate e come si passano i dati.

CHI COINVOLGIAMO

- ✓ Il titolare o la direzione, per obiettivi e priorità
- ✓ Chi vive i processi: vendite, amministrazione, magazzino, produzione, assistenza
- ✓ Chi segue l'informatica

COSA RICEVETE

- ✓ Una fotografia condivisa di come lavorate oggi
- ✓ Le criticità e le opportunità di miglioramento, messe in fila
- ✓ I requisiti, distinti tra indispensabili e desiderabili

02 Consigliamo

Scegliere la piattaforma giusta, con le alternative sul tavolo.

COSA SUCCEDE

Confrontiamo le strade possibili: ERP Brenta, Odoo Community o Enterprise, Perfex CRM, sviluppo su misura o una combinazione, pesando utenti, complessità, integrazioni e obiettivi a tre anni.

Se serve, vi mostriamo in demo le piattaforme candidate, anche a confronto, o un piccolo prototipo su un punto critico.

CHI COINVOLGIAMO

- ✓ La direzione, che prende la decisione
- ✓ Gli utenti chiave, che provano le demo e ci dicono cosa funziona per loro e cosa no

COSA RICEVETE

- ✓ Una proposta tecnica scritta: architettura, funzionalità, tempi e investimento nel tempo
- ✓ Dopo la demo, pro e contro di ogni soluzione per il vostro caso
- ✓ Il perimetro del primo rilascio

03 Implementiamo

Dalla configurazione all'avvio, con un solo referente.

COSA SUCCEDE

Configuriamo la piattaforma, sviluppiamo personalizzazioni e integrazioni, migriamo i dati, formiamo le persone e accompagniamo l'avvio.

Si lavora a cicli brevi con demo periodiche: vedete il sistema crescere e potete correggere la rotta subito, non a progetto finito.

CHI COINVOLGIAMO

- ✓ Da parte nostra, un referente unico per tutto il progetto
- ✓ Da parte vostra, un referente di progetto e uno o due utenti chiave per area

COSA RICEVETE

- ✓ Il sistema configurato e collaudato con i vostri dati
- ✓ Dati migrati e verificati
- ✓ Formazione per ruolo, con manuali e video
- ✓ Documentazione di quanto configurato e sviluppato

Tre principi che valgono in ogni fase

Trasparenza

Comunicazione chiara e onesta: cosa si fa, quando e perché. Se una scelta ha dei limiti, lo sapete prima di decidere.

Scelta non vincolata

ERP Brenta, Odoo e Perfex CRM sono prodotti distinti. Il nostro mestiere è scegliere quello giusto per voi, non spingerne uno a tutti i costi.

I dati restano vostri

Esportabili in qualsiasi momento in formati aperti e diffusi (CSV, Excel, JSON, XML). Nessun vincolo all'uscita: se cambiate fornitore, i dati vengono con voi.

IL NOSTRO METODO · IN PRATICA

Le sei fasi di un progetto, passo dopo passo

Che si tratti di un CRM per un piccolo studio o di un ERP con produzione e più sedi, il percorso è lo stesso. Cambiano la durata e la profondità di ogni fase, non l'ordine.

Fase	Cosa facciamo	Cosa chiediamo a voi	Cosa ottenete
1 **Analisi**	Mappiamo processi, dati, utenti e integrazioni. Decidiamo cosa tenere e cosa cambiare.	Tempo con le persone che conoscono i processi; esempi reali di documenti e fogli di lavoro.	Quadro della situazione attuale e requisiti condivisi.
2 **Progettazione**	Fissiamo perimetro e piattaforma, disegniamo i processi sul nuovo sistema, pianifichiamo migrazione e rilasci.	Decisioni della direzione sulle scelte chiave e sulle priorità.	Proposta tecnica, piano di progetto e calendario.
3 **Configurazione e sviluppo**	Configuriamo la piattaforma e sviluppiamo personalizzazioni e integrazioni, a cicli brevi con demo periodiche.	Presenza degli utenti chiave alle demo e riscontri rapidi.	Un sistema che vedete crescere, verificato un pezzo alla volta.
4 **Dati e collaudo**	Migriamo i dati e collaudiamo con dati reali, con quadrature contabili e di magazzino.	Prove sui casi di tutti i giorni e sui casi particolari che conoscete solo voi.	Dati verificati e un sistema collaudato prima dell'avvio.
5 **Formazione**	Sessioni per ruolo, in presenza o in videoconferenza, sul vostro sistema e con i vostri dati.	Disponibilità delle persone da formare, divise per ruolo.	Manuale personalizzato, video tutorial, sessioni registrate.
6 **Avvio e supporto**	Avvio assistito, affiancamento nelle prime settimane, poi assistenza ed evoluzioni.	Segnalare subito dubbi e anomalie al referente.	Un avvio seguito da vicino e un sistema che continua a migliorare.

La formazione, in concreto

Formiamo per ruolo, perché chi amministra il sistema e chi emette una fattura hanno bisogno di cose diverse. Indicativamente:

- ✓ **circa 8 ore** per chi amministra il sistema
- ✓ **circa 4 ore** per gli utenti chiave
- ✓ **circa 2 ore** per gli altri utenti

Le sessioni vengono registrate: restano utili per ripassare e per chi entrerà in azienda dopo.

Dopo l'avvio

Il gestionale cresce con l'azienda, e noi restiamo al vostro fianco per:

- ✓ assistenza e correzioni
- ✓ aggiornamenti, in orari concordati con voi
- ✓ piccole modifiche e nuove funzionalità, valutate e pianificate insieme
- ✓ formazione dei nuovi assunti, su richiesta

Tempi indicativi

Da 1–2 settimane per un CRM a qualche mese per un ERP con produzione o più sedi. Li fissiamo insieme dopo l'analisi.

Rilasci graduali

Si parte dai moduli più urgenti e si aggiunge il resto un passo alla volta, senza fermare l'azienda.

Periodo in parallelo

Quando serve, vecchio e nuovo sistema convivono per un periodo: il passaggio avviene senza sorprese.

TRE PIATTAFORME

Una scelta consapevole, non un prodotto imposto

ERP Brenta, Odoo e Perfex CRM sono prodotti distinti, pensati per aziende ed esigenze diverse. Li conosciamo a fondo tutti e tre: per questo possiamo consigliarvi senza forzature.

ERP Brenta

Il nostro gestionale, sviluppato da G Tech Group in oltre 10 anni di lavoro, con fatturazione elettronica nativa.

- Per medie e grandi aziende
- Altamente personalizzabile sui vostri processi
- Evoluzioni dal team che lo sviluppa
- Oltre 10 anni di sviluppo

Odoo

Piattaforma ERP già pronta, open source e modulare, per chi vuole partire dai moduli standard.

- Pronto e integrabile con altri sistemi
- Richiede poca assistenza e manutenzione
- Personalizzabile quando serve
- Edizioni Community ed Enterprise

Perfex CRM

CRM e gestionale molto personalizzabile, su una base solida e performante.

- Per piccole e medie aziende
- Progetti, timesheet, preventivi, ticket
- Portale clienti con il vostro marchio
- Avvio standard in 1–2 settimane

E quando nessuna basta: sviluppo su misura

Moduli aggiuntivi, integrazioni, portali o un gestionale costruito da zero sui vostri processi. Spesso la soluzione migliore è una piattaforma con un modulo su misura.

Nota. ERP Brenta è un prodotto BrentaSoft sviluppato da G Tech Group: non è basato su Odoo ed è un prodotto distinto. Odoo è un marchio registrato di Odoo S.A.; Perfex CRM è un marchio del rispettivo titolare. Lavoriamo su Odoo con consulenti certificati Odoo.

TRE PIATTAFORME

Quale fa per voi?

Una prima indicazione. La risposta definitiva arriva dall'analisi, ma queste domande aiutano a orientarsi.

Criterio	ERP Brenta	Odoo	Perfex CRM
Profilo ideale	Aziende che vogliono un gestionale modellato sui propri processi	Chi cerca un prodotto già pronto e integrabile, con poco impegno di gestione	Aziende che vogliono un CRM e gestionale adattabile, per clienti, progetti e servizi
Dimensione azienda	Medie e grandi	Adatto anche ad aziende in crescita	Piccole e medie
Personalizzazione	Massima: altamente personalizzabile, è il nostro prodotto, con oltre 10 anni di sviluppo	Possibile, partendo dai moduli standard	Molto alta, su una base solida e performante
Assistenza e manutenzione	Seguite dal team che sviluppa il prodotto	Poco impegno: software standard, aggiornato dal produttore	Contenute, grazie a una base solida e performante
Tempi di avvio	Definiti in analisi, secondo le personalizzazioni	Definiti in analisi, con rilasci graduali	1–2 settimane per l'avvio standard; integrazioni secondo l'analisi
Fattura elettronica	Nativa, ciclo attivo e passivo	Localizzazione italiana; canale SdI e conservazione a norma definiti in analisi, secondo l'edizione	Tramite integrazione
Modello	Cloud, dal browser	Community (open source) o Enterprise, su VPS Linux gestita da G Tech Group	Licenza una tantum, sul vostro server o su cloud gestito da noi

In breve

Azienda media o grande, con processi vostri?
ERP Brenta: il nostro gestionale, altamente personalizzabile, si adatta a come lavorate.

Siete una piccola o media azienda?
Perfex CRM: molto personalizzabile, su una base solida e performante, operativo in 1–2 settimane.

Un prodotto pronto, con poco impegno?
Odoo: già pronto e integrabile, con poca assistenza e manutenzione, personalizzabile se serve.

Avete processi davvero unici?
Valutiamo **moduli su misura** su una delle tre soluzioni o uno sviluppo dedicato.

ERP BRENTA · IL GESTIONALE SU MISURA DI BRENTASOFT

Il gestionale che si adatta alla vostra azienda, non il contrario

ERP Brenta è il gestionale e CRM che G Tech Group sviluppa da oltre 10 anni su progetti reali e che proponiamo con il marchio BrentaSoft. È un prodotto nostro, distinto da Odoo e da Perfex CRM: conosciamo ogni riga del codice e possiamo adattarlo a fondo ai processi di aziende medie e grandi. Si usa dal browser, anche da tablet e smartphone.

Oltre 10 anni
di sviluppo continuo del prodotto da parte del team di G Tech Group

Medie e grandi
aziende: il tipo di organizzazione a cui lo consigliamo

Su misura
campi, flussi, moduli, integrazioni e portale adattati ai vostri processi

Per chi è

Medie e grandi aziende con processi propri, più reparti e più ruoli, che cercano un gestionale altamente personalizzabile invece di piegarsi a un software standard.

Cosa lo distingue

Il codice è nostro: oltre a configurarlo, possiamo modificarlo e ampliarlo. E la fiscalità italiana è già dentro: fattura elettronica SdI, ritenuta, dichiarazioni d'intento, RiBa e SDD.

Quando consigliamo altro

Per piccole e medie aziende consigliamo spesso Perfex CRM, personalizzabile e con una base solida e performante. Per un prodotto già pronto e con poca manutenzione, Odoo.

Un dato inserito una volta sola: come viaggia dentro ERP Brenta

Lead — dal sito, da Meta o da Google Ads, con punteggio 0–100

Cliente — anagrafica compilata dalla P.IVA e verificata

Preventivo — accettato online dal cliente con codice OTP

DDT — scarico di magazzino e fattura differita

Fattura — XML FatturaPA verificato, pronto per lo SdI

Incasso — RiBa, SDD o bonifico abbinato all'estratto conto

Commercialista — pacchetto mensile con prima nota e registri IVA

Le aree del gestionale

Clienti e vendite
Anagrafiche · Lead · Preventivi con firma OTP · Proposte e configuratori · Agenti

Fisco italiano
Fattura elettronica SdI · Ciclo passivo · Ritenuta · Dichiarazioni d'intento · Autofatture

Amministrazione
Partita doppia · Liquidazioni IVA · Cespiti · Portale del commercialista

Incassi e liquidità
Scadenzario · Solleciti · RiBa e SDD · Riconciliazione · Previsione di cassa

Operatività
Magazzino · Ordini ai fornitori · Shop B2B · Progetti e Gantt · Rapportini

Assistenza
Ticket · Tempi di risposta per contratto · Knowledge base · Credito ore

Persone e marketing
Personale · Note spese · Formazione · Campagne · Sequenze email

IT e conformità
Servizi e rinnovi · Siti e server · Vault IT · Monitoraggio · Privacy

Personalizzabile davvero: cosa significa

Molti gestionali si "configurano": si sceglie tra le opzioni previste dal produttore. ERP Brenta è sviluppato e mantenuto dal nostro team: oltre a configurarlo, possiamo modificarlo e ampliarlo per voi, su sei livelli.

Campi e anagrafiche

I dati che servono al vostro settore: campi aggiuntivi, elenchi dedicati (ad esempio i pazienti per la sanità), controlli automatici su P.IVA, codice fiscale, codice SdI e PEC. Esempio: una scheda cliente con i dati tecnici dei vostri impianti.

Stati e flussi di lavoro

Stati di preventivi, fatture, ticket e attività definiti da voi, approvazioni (ferie, note spese), soglie e regole automatiche. Esempio: un ordine B2B sopra una certa cifra diventa un preventivo da approvare.

Moduli su misura

Ogni area si accende o si spegne. Quando un processo non è coperto, sviluppiamo un modulo nuovo che usa le stesse anagrafiche, gli stessi documenti e gli stessi permessi. Esempio: la gestione delle vostre commesse con fasi e controlli propri.

Integrazioni

Webhook firmati verso strumenti come n8n, collegamenti con Fattura24, WooCommerce, Stripe, PayPal, Google, Microsoft, SMS e WhatsApp, VIES e Registro Imprese, e con il software che usate già. Esempio: ogni fattura emessa aggiorna il vostro gestionale di produzione.

Ruoli, bacheca e documenti

Permessi per pagina e per ruolo, bacheca con widget diversi per amministrazione, commerciale e assistenza, modelli PDF, testi dell'interfaccia e lingue. Esempio: il commerciale apre il gestionale e vede subito trattative e preventivi in scadenza.

Portale dei vostri clienti

Sezioni accendibili, voci di menu proprie e visibilità diversa per tipo di cliente: fatture, ticket, documenti da firmare, shop B2B, servizi. Esempio: i rivenditori vedono lo shop, i clienti finali solo l'assistenza.

Verticali già sviluppati: la prova di quanto si può spingere

Locazioni immobiliari

Contratti 4+4, 3+2, transitori, studenti, uso diverso e comodato; canoni e ISTAT, scadenze di legge, morosità, spese condominiali, cedolare.

Laboratorio riparazioni

Accettazione al banco con firma, kanban, diagnosi e preventivo con ricambi, tracking online per il cliente, garanzia, etichetta con QR.

Ricerca e selezione

Offerte e candidature online, abbinamento automatico, pipeline, colloqui, shortlist anonima da presentare al cliente.

Cantieri

Fasi, timbratura degli operai con QR e posizione, giornale di cantiere, costi rispetto al budget, SAL con fattura, sicurezza.

Come si parte

1 Analisi dei processi

Ricostruiamo con voi come circolano ordini, documenti e informazioni, chi fa cosa e dove oggi si perde tempo.

2 Demo sui vostri casi

Vi mostriamo ERP Brenta sui casi reali della vostra azienda. Se il prodotto giusto è un altro, ve lo diciamo.

3 Progetto su misura

Definiamo cosa si configura e cosa si sviluppa: campi, flussi, moduli, integrazioni, portale.

4 Migrazione dei dati

Anagrafiche, articoli, documenti e storico dal sistema attuale, con controllo dei doppioni.

5 Formazione

Ogni ruolo impara le funzioni che userà; le procedure interne restano nella knowledge base.

6 Avvio ed evoluzione

Un periodo in parallelo con il vecchio sistema, poi l'avvio. Il gestionale continua a crescere con voi.

Clienti, lead e vendite

Anagrafiche e P.IVA

Un archivio unico, con elenchi separati per clienti, prospect, fornitori e altre anagrafiche. Inserendo la P.IVA, ragione sociale e indirizzo si compilano da soli.

- Verifica VIES e controlli su P.IVA, codice fiscale, codice SdI, IPA e PEC
- Avvisi su aziende cessate o in liquidazione
- Cambi di PEC e codice SdI segnalati
- Variazioni confrontate campo per campo, applicate solo con conferma
- Import da file e controllo dei doppioni
- Registro dei consensi privacy nella scheda

IN PRATICA Un cliente cambia PEC: il sistema ve lo segnala, mostra il vecchio e il nuovo valore e aggiorna la scheda solo quando confermate.

Lead e acquisizione

I contatti arrivano da soli dal sito, da Meta, da Google Ads e dai form web, già puliti dai doppioni e con il telefono normalizzato. Anche le email inoltrate vengono lette.

- Stati e fonti configurabili
- Punteggio 0–100 con il dettaglio del calcolo
- Promemoria di ricontatto per il commerciale
- Conversione in prospect o cliente
- Partner segnalatori avvisati dell'esito
- Mappatura dei form del vostro sito

IN PRATICA Un partner vi segnala un contatto: quando lo convertite in cliente, o lo perdete, il partner riceve l'esito senza che nessuno debba scrivergli.

Preventivi con firma online

Il cliente apre il preventivo da un link, scarica il PDF e lo accetta con un codice ricevuto via email, oppure lo rifiuta indicando il motivo.

- Sconto % per riga con prezzo di listino barrato
- Doppia spunta per le clausole vessatorie (artt. 1341–1342 c.c.)
- Timbro di accettazione nel PDF
- Avviso se il documento cambia dopo la firma
- Acconto e rate mensili con le relative fatture
- Stati configurabili

IN PRATICA Il cliente accetta dal telefono alle 22: al mattino trovate il preventivo firmato, con data, codice e clausole approvate.

Proposte e configuratori

Proposte con più soluzioni affiancate, costi una tantum e ricorrenti separati, e configuratori pubblicati sul vostro sito con i prezzi calcolati dal sistema.

- Pagina pubblica con firma o rifiuto
- Conversione della proposta in preventivo
- Preventivo online con PDF e invio WhatsApp
- Lead creato in automatico
- Procedura "Componi per un cliente" per lo staff
- Proposte classiche con PDF

IN PRATICA Un visitatore configura il servizio sul sito, vede il prezzo e scarica il preventivo: voi trovate il lead già pronto da richiamare.

Rating e fido

Una classe di affidabilità da A a E calcolata dallo storico dei pagamenti.

- Fido suggerito per cliente
- Avviso o blocco su fatture e preventivi
- Sblocchi motivati e registro eventi

IN PRATICA Un cliente in classe D supera il fido: la fattura si ferma finché qualcuno non la sblocca con un motivo.

Agenti e provvigioni

Agenti assegnati ai clienti, provvigioni all'emissione o all'incasso.

- Liquidazioni con Enasarco e ritenuta
- Estratto provvigioni in PDF
- Storico per agente

IN PRATICA A fine mese l'agente riceve il PDF con le provvigioni maturate sulle fatture incassate.

Documenti e firme

Condizioni generali con versioni e accettazione, liberatorie inviate in blocco.

- Firma disegnata sul telefono
- Registro unico delle prove
- PDF con ricevuta di firma

IN PRATICA Nuove condizioni generali: i clienti le accettano dal portale e resta la prova di chi, quando e quale versione.

Fattura elettronica e fiscalità italiana, già dentro

In Italia una fattura non è un PDF: è un file XML che passa dal Sistema di Interscambio (SdI) dell'Agenzia delle Entrate. ERP Brenta prepara l'XML FatturaPA, lo verifica sugli schemi ufficiali prima dell'invio e registra stati e notifiche dello SdI. Intorno alla fattura ci sono gli adempimenti che un'azienda italiana affronta ogni mese.

Il viaggio di una fattura attiva

1. **Preventivo** — accettato online, con eventuali rate già pianificate
2. **DDT** — numerati, in PDF; più DDT diventano una fattura differita
3. **File XML** — FatturaPA controllato sugli schemi ufficiali prima dell'invio
4. **Invio allo SdI** — tramite intermediario, con stati e notifiche sulla fattura
5. **Incasso** — acconti e saldi: a saldo la fattura passa a "Pagata"
6. **Registrazione** — in contabilità e nei registri IVA, senza ricopiare

Situazione	Come la gestisce ERP Brenta
IVA e casi particolari	Codici IVA ed esigibilità, **natura IVA** per le operazioni senza imposta, sconti, **bollo virtuale** e **split payment** per la Pubblica Amministrazione.
Note di credito	Numerazione propria, collegamento alla fattura d'origine, XML verso lo SdI; il fatturato si calcola al netto delle note.
Ritenuta d'acconto	Calcolo in fattura con **netto a pagare**, registro delle ritenute subite, termini di versamento e CU ricevute.
Dichiarazioni d'intento	Protocollo validato, **plafond** scalato in automatico, dicitura in fattura e blocco se il plafond viene superato.
Acquisti dall'estero	**Autofatture TD17, TD18 e TD19** (ex esterometro) con scadenzario al 15 del mese successivo, controlli di quadratura e dei doppioni, XML dell'autofattura.
Fatture fornitori	Import di XML e P7M firmati, scarto dei doppioni, conto di costo proposto, registrazione, pagamento e scadenzario fornitori.
Scadenze fiscali	Calendario indicativo di 25 adempimenti (IVA, LIPE, F24, INPS, INAIL, CU, 770, IMU e altri), aggiornato ogni anno e filtrato sul vostro profilo, con slittamento dei giorni festivi e promemoria.

RiBa e SDD

Banche, mandati SEPA, distinte con tracciato CBI RiBa e SEPA SDD, esiti, insoluti con riaddebito delle spese e ripresentazione.

Canoni e periodiche

Fatture periodiche generate dai canoni, con i periodi calcolati in automatico; abbonamenti e pagamenti a rate con email dedicate.

Invio tramite intermediario

ERP Brenta non ha un canale SdI proprio: l'XML si trasmette tramite Fattura24 (già integrato) o l'intermediario che usate, e gli esiti si registrano sulla fattura.

Contabilità e commercialista

Contabilità in partita doppia

Fatture, note di credito e incassi si registrano da soli in prima nota: l'amministrazione controlla invece di ricopiare.

- Piano dei conti e prima nota con quadratura
- Mastrini, bilancio SP e CE, registri IVA
- Liquidazioni IVA mensili o trimestrali
- Credito precedente, codici tributo, ravvedimento
- Cespiti e ammortamenti
- Chiusura e riapertura dell'esercizio

IN PRATICA A fine trimestre la liquidazione IVA è già calcolata dai registri, con il credito del periodo precedente e il codice tributo per l'F24.

Portale del commercialista

Lo studio ha un accesso dedicato, con permessi per sezione, e riceve pacchetti mensili o trimestrali già controllati prima della consegna.

- Prima nota e registri IVA
- Fatture elettroniche e movimenti bancari
- Scadenze del periodo
- Area societaria: libri sociali, cariche, titolari effettivi
- Bilanci con indici e punteggio di salute
- Regali aziendali e spese di rappresentanza

IN PRATICA Il commercialista non vi chiede più "mandatemi le fatture del mese": trova il pacchetto pronto nel suo accesso.

Incassi, crediti e liquidità

Crediti e solleciti

Scadenzario con fasce di anzianità (0, 1–30, 31–60, 61–90, oltre 90 giorni) e solleciti automatici su tre livelli: promemoria, secondo sollecito, diffida.

- Incassi parziali con residuo aggiornato
- Termini di pagamento per cliente
- Insoluti, anche con stralcio
- Piani di rientro con adesione del cliente
- Estratto conto cliente in PDF
- Riepilogo mensile degli scaduti via email

IN PRATICA Un cliente in ritardo riceve il promemoria, poi il sollecito; dal portale può chiedere di pagare a rate e il piano si crea da solo.

Banca e previsione di cassa

Si importa l'estratto conto CSV e il sistema propone gli abbinamenti con un punteggio, anche per bonifici cumulativi, parziali, distinte e F24, imparando dalle vostre conferme.

- Previsione a 13 settimane e 12 mesi
- Scenari base, prudente e ottimista
- Semafori indicativi sui segnali d'allarme del Codice della crisi (CCII)
- PDF per il commercialista
- Pagamento online con Stripe e PayPal
- Regole di abbinamento apprese

IN PRATICA Un cliente paga tre fatture con un solo bonifico: il sistema propone l'abbinamento con tutte e tre, voi confermate.

Abbonamenti, canoni e credito prepagato

Abbonamenti e rate

Piani ricorrenti con le loro email e fatture periodiche generate dai canoni.

IN PRATICA Il canone trimestrale si fattura da solo, con il periodo di competenza già indicato.

Credito prepagato

Conto ore o in euro, ricarica dal portale, ore scalate da ticket e rapportini, fattura delle ore eccedenti.

IN PRATICA Il cliente ricarica 10 ore dal portale e le vede scendere a ogni intervento.

Pacchetti ore

Pacchetti di assistenza con saldo sempre visibile, avvisi quando stanno per finire e fattura del pacchetto.

IN PRATICA Restano 2 ore: cliente e commerciale ricevono l'avviso in tempo per il rinnovo.

Magazzino, acquisti e progetti

Magazzino e acquisti

Prodotti, categorie, unità di misura, ubicazioni e lotti, con carichi, scarichi e registro dei movimenti.

- Avviso degli articoli sotto scorta
- Ordini ai fornitori generati dal sotto scorta
- "Merce ricevuta" registra il carico
- Inventario a costo medio ponderato
- Conteggio fisico con rettifiche
- Import dei prodotti

IN PRATICA Tre articoli scendono sotto scorta: il sistema prepara un ordine per ciascun fornitore, in PDF, pronto da inviare.

Shop B2B ed e-commerce

Nel portale i vostri clienti trovano un catalogo con categorie e ricerca, carrello, prezzi e fido controllati. Il negozio WooCommerce si collega al gestionale.

- Ordine che diventa fattura o, sopra soglia, preventivo
- Listino del distributore importato con ricarico
- Promemoria per i carrelli abbandonati
- Prodotti, categorie e ordini WooCommerce

IN PRATICA Un rivenditore ordina di sera dal portale: se supera il fido, l'ordine resta in attesa e lo sblocca l'amministrazione.

Progetti e ore

Progetti e attività con priorità e stati configurabili, Gantt con dipendenze e avvisi sulle sovrapposizioni.

- Registro ore fatturabili con tariffa per progetto
- Fattura con una riga per attività
- Margine per progetto rispetto al costo interno
- Appuntamenti sincronizzati con Google Calendar

IN PRATICA A metà commessa vedete ore spese, ricavo e margine, e fatturate le ore approvate senza ricopiarle.

Rapportini d'intervento

Il tecnico compila il rapportino e il cliente firma sul telefono, anche inquadrando un QR.

- Stati e PDF firmato
- Conversione in fattura
- Ore scalate dal credito prepagato
- Consultabili dal cliente nel portale

IN PRATICA Finito l'intervento, il rapportino firmato scala le ore dal pacchetto del cliente o finisce direttamente in fattura.

Assistenza e helpdesk

Ticket

- Aperti da email (caselle IMAP, anche Gmail e Microsoft 365)
- Tempi di risposta per livello di contratto (Gold, Silver, Standard) in ore lavorative
- Cronometro che scala il credito ore
- Riapertura quando il cliente risponde
- Soddisfazione (NPS) alla chiusura

Knowledge base

- Articoli e FAQ per clienti e staff
- Articoli suggeriti mentre si risponde
- Risposte predefinite
- Colori per anzianità del ticket

Moduli e segreti

- Moduli web con 14 tipi di campo che aprono un ticket
- Campo "segreto" cifrato
- Link cifrato che si autodistrugge dopo la lettura, per scambiare password

Piattaforma e documenti

Bacheca e assistente AI

- Widget per ruolo: fatturato, incassi, crediti aperti, ultimi ordini
- Profili Completa, Amministrazione, Commerciale, Assistenza
- Chat con un assistente AI, attivabile con una chiave OpenAI

Utenti, lingue e registro

- Utenti, ruoli e permessi per pagina
- Lingue e testi dell'interfaccia
- Registro delle operazioni svolte
- Moduli che si accendono o si spengono

File e notifiche

- Cartelle e anteprime
- Condivisione con i colleghi
- Sezione "Condivisi con me"
- Notifiche e campanella per gli avvisi

Persone e formazione

Personale

- Timbratura e presenze con anomalie
- Ferie e permessi con approvazione
- Schede contrattuali
- Buste paga visibili solo al dipendente
- Simulatore RAL, netto e costo aziendale (stime)

Note spese

- Flusso bozza, approvazione, pagamento
- Scontrini allegati
- Chilometri percorsi con l'auto propria
- Spese riaddebitate al cliente in fattura

Formazione

- Docenti, allievi, corsi e materie
- Calendario delle lezioni
- Attestati con soglia di frequenza
- Tutti gli attestati in un solo PDF
- Scadenzario degli aggiornamenti

Marketing e comunicazione

Campagne

- Email, SMS e WhatsApp
- Gruppi dinamici che si aggiornano da soli
- Invii che rispettano i consensi
- Auguri per festività, compleanni e anniversari

Sequenze automatiche

- Avviate da nuovo lead, preventivo online o nuovo cliente
- Attese e condizioni (email aperta o cliccata)
- Azioni per lo staff
- Statistiche per ogni passo

Affiliazione e social

- Link tracciati e commissioni sull'incassato
- Area affiliato nel portale
- Piani editoriali approvati post per post dal cliente
- Ricerca immagini ed editor integrato

IT, hosting e servizi gestiti

Servizi ricorrenti e rinnovi

Domini, hosting, email e PEC, VPS e licenze: fattura prima della scadenza, rinnovo dopo il pagamento (automatico dove il fornitore è collegato), avvisi a scalare fino a sospensione e cancellazione, margini per servizio.

> **IN PRATICA** Un dominio scade tra 30 giorni: parte la fattura e, al pagamento, il servizio è pronto per il rinnovo presso il fornitore.

Siti, server e monitoraggio

Flotta di siti WordPress con Health Score e report mensile, server virtuali con metriche e snapshot, monitoraggio di siti, porte, certificati SSL e domini, allarmi raggruppati in un solo ticket.

> **IN PRATICA** Un server manda cento avvisi uguali: diventano un solo ticket con il contatore delle ripetizioni.

Vault IT

Schede di server, rete, PC, stampanti e servizi online con credenziali cifrate, registro di chi le consulta, controllo di età e robustezza delle password, garanzie e licenze in scadenza.

Assistenza sistemi e Microsoft 365

Dispositivi gestiti con stato, patch, minacce e report PDF (dati dal vostro RMM o antivirus tramite integrazione); analisi degli utenti Microsoft 365 attivi rispetto alle licenze acquistate, con azioni ordinate per impatto.

Privacy e GDPR

Registro dei trattamenti (art. 30), nomine dei responsabili (art. 28) con checklist, violazioni con il conteggio delle 72 ore (artt. 33–34), pagine legali e consenso ai cookie.

Bandi e finanza agevolata

Catalogo dei bandi con calcolo del contributo, pratiche con checklist degli allegati, dossier PDF, clienti idonei per territorio e monitoraggio dei nuovi bandi.

I vostri clienti hanno la loro area

Il portale clienti è la parte di ERP Brenta che vedono i vostri clienti: meno email e telefonate per chiedere una fattura o lo stato di un intervento. Si registrano con una procedura guidata per forma giuridica, con i dati compilati dalla P.IVA, e vedono solo le sezioni che decidete voi.

Situazione
fatture aperte, dati per il bonifico, note di credito, DDT, piani di pagamento e "Paga a rate"

Preventivi e fatture
consultazione, PDF, accettazione e pagamento online

Assistenza
apertura e consultazione dei ticket, knowledge base

Documenti
condizioni e documenti da firmare, rapportini d'intervento

Credito e abbonamenti
pacchetto ore, ricarica del credito prepagato, abbonamenti

Shop B2B
catalogo, carrello e ordini con prezzi e fido del cliente

Servizi IT
i miei servizi, siti, server e dispositivi, stato dei servizi

Social e affiliati
approvazione dei piani editoriali, area affiliato

Si collega agli strumenti che usate già

Fisco, banca e pagamenti
SdI tramite intermediario (es. **Fattura24**), tracciati **CBI RiBa e SEPA SDD**, estratti conto CSV, pagamenti **Stripe e PayPal**, **VIES** e Registro Imprese tramite **Openapi.it**.

Posta, calendari e messaggi
Google (accesso, Calendar, Gmail), **Microsoft**, caselle IMAP per i ticket, **SMS e WhatsApp** per campagne e avvisi.

Vendite online e automazioni
WooCommerce, lead da Meta, Google Ads e Gravity Forms, **webhook firmati** verso n8n o altri sistemi, assistente AI con **OpenAI**.

Provate la demo: demo.brentasoft.com

Ogni visitatore riceve una **copia privata** del gestionale con dati di esempio realistici: clienti, preventivi, fatture, incassi, progetti, ticket, magazzino, due anni di storico e un esercizio già chiuso. Nessuno vede le modifiche degli altri; la copia si libera all'uscita o dopo 30 minuti di inattività e ogni notte la demo torna allo stato di partenza. Ci sono l'area amministrazione e il portale clienti; le credenziali di prova sono indicate nella pagina di accesso.

Nella demo l'invio di email, SMS e WhatsApp, la trasmissione allo SdI, il monitoraggio e le verifiche sul Registro Imprese sono simulati.

Il passo successivo

Raccontateci come lavorate: vi mostriamo ERP Brenta sui vostri processi e vi diciamo con franchezza se è lo strumento giusto o se, nel vostro caso, conviene Perfex CRM oppure Odoo. Siamo consulenti in gestionali: analizziamo e consigliamo il prodotto adatto.

ERP Brenta
brentasoft.com/erp-brenta.php

ODOO

Odoo: un gestionale già pronto, tante app che lavorano insieme

Odoo è un ERP open source con un ampio catalogo di moduli già pronti. Lo consigliamo a chi cerca un prodotto pronto, integrabile e con poca assistenza e manutenzione, personalizzabile quando serve. Da noi lo implementano consulenti certificati Odoo.

Cos'è, in parole semplici

In molte aziende ogni reparto usa il proprio strumento: un foglio Excel per le offerte, un programma per le fatture, un altro per il magazzino. I dati vengono ricopiati a mano, gli errori si moltiplicano e nessuno ha una visione d'insieme.

Odoo risolve il problema alla radice: **un unico archivio condiviso**, su cui lavorano tutte le app. Il cliente inserito dal commerciale è lo stesso che trova l'amministrazione; l'articolo venduto online scala dalla stessa giacenza che vede il magazzino; l'ordine confermato diventa fattura senza essere riscritto.

Si lavora dal browser, su computer, tablet e smartphone, e si parte da pochi moduli: gli altri si aggiungono quando l'azienda è pronta.

Perché sceglierlo

- **Già pronto.** Ampio catalogo di moduli, localizzazione italiana compresa.
- **Integrabile.** Si collega a e-commerce, banca e software in uso.
- **Poca manutenzione.** Software standard, aggiornato dal produttore.
- **Personalizzabile quando serve.** Moduli su misura solo dove lo standard non basta.

Un esempio: cosa succede quando arriva un ordine

Vendite
Il cliente accetta e firma online il preventivo, che diventa subito un ordine confermato.

Magazzino
La merce viene riservata e il magazzino riceve l'operazione di prelievo e spedizione.

Acquisti
Se la scorta scende sotto il minimo, le regole di riordino preparano l'ordine al fornitore.

Fatturazione
La fattura nasce dall'ordine e parte come fattura elettronica verso lo SdI.

Contabilità
Registrazioni e IVA si aggiornano; l'incasso viene abbinato al movimento bancario.

Il nostro ruolo su Odoo

Odoo è già pronto, ma il risultato dipende da come viene impostato. I nostri consulenti analizzano i vostri processi, scelgono con voi edizione e moduli, configurano la piattaforma, sviluppano su misura solo dove serve, migrano i dati, formano le persone e vi affiancano dopo l'avvio, in italiano. Community o Enterprise, anche con hosting nell'Unione Europea. Demo su richiesta; e se per voi è più adatto ERP Brenta o Perfex CRM, ve lo diciamo.

Community o Enterprise: cosa cambia davvero

Le due edizioni condividono la stessa base pronta all'uso. La scelta dipende dai moduli che vi servono, da dove far girare il sistema e da quanta manutenzione volete delegare.

Aspetto	Odoo Community	Odoo Enterprise
Codice e licenza	Open source, senza costi di licenza e con utenti illimitati.	Abbonamento con licenza per utente, che comprende i moduli e le funzioni esclusive.
Moduli	I moduli principali: CRM, vendite, acquisti, magazzino, produzione, sito ed e-commerce, cassa, progetti, personale, contabilità di base: **26 dei 43** della nostra mappa.	Tutti i moduli Community più **17 moduli esclusivi**, come helpdesk, qualità, PLM, firma elettronica, field service, e la contabilità completa.
Personalizzazione	Con moduli sviluppati su misura dai nostri tecnici.	Moduli su misura, più Odoo Studio: campi, viste, report e automazioni senza scrivere codice.
Dove funziona	Su una VPS Linux dedicata, gestita da G Tech Group.	Su una VPS Linux dedicata, gestita da G Tech Group, con licenza Enterprise.
Aggiornamenti di versione	Il passaggio a una nuova versione è un progetto da pianificare: lo seguiamo noi, moduli personalizzati compresi.	Gli aggiornamenti sono compresi nell'abbonamento. I moduli personalizzati vanno comunque adeguati e verificati.
Supporto	Il nostro team: assistenza, correzioni ed evoluzioni.	Il nostro team, più il supporto ufficiale di Odoo sul software standard.

C Scegliete Community se...

- ✓ i vostri processi sono coperti dai moduli principali (vendite, acquisti, magazzino, contabilità, CRM);
- ✓ volete azzerare i costi di licenza, anche con molti utenti;
- ✓ volete il sistema su una VPS dedicata, gestita da noi;
- ✓ le esigenze particolari si possono coprire con un modulo su misura.

E Scegliete Enterprise se...

- ✓ vi servono moduli esclusivi (helpdesk, qualità, PLM, field service) o la contabilità completa;
- ✓ volete personalizzare in autonomia con Odoo Studio;
- ✓ volete meno gestione: aggiornamenti compresi e supporto ufficiale;
- ✓ volete il supporto ufficiale Odoo sul software, insieme alla nostra assistenza sulla VPS.

I 17 moduli disponibili solo in Enterprise

Nella proposta confrontiamo i moduli che vi servono con le due edizioni e indichiamo il costo complessivo nel tempo (licenze, hosting, manutenzione).

Abbonamenti · Noleggi · Documents · Sign · Qualità · PLM · Valutazioni · Social marketing · Marketing automation · Helpdesk · Field service · Appuntamenti · Pianificazione · Knowledge · IoT · VoIP · Studio

43 moduli, 8 aree

C disponibile in Community E solo in Enterprise Ogni modulo si attiva quando serve.

Vendite e CRM dal primo contatto all'incasso

CRM C
Contatti e opportunità in una pipeline a colonne, con attività, email collegate al cliente e previsioni di vendita.

Vendite C
Preventivi con listini e sconti, firma online del cliente, ordine confermato e fattura senza ricopiare nulla.

Acquisti C
Richieste di offerta a più fornitori, ordini, riordino automatico e controllo fattura su ordine e DDT.

Abbonamenti E
Contratti ricorrenti con fatturazione periodica automatica, rinnovi e cambi di piano per i clienti.

Noleggi E
Calendario delle disponibilità, tariffe a ore, giorni o mesi, contratti e verifica al ritiro e alla riconsegna.

Punto vendita C
Cassa touch per negozi, bar e ristoranti, funziona anche offline e scala dalla stessa giacenza del magazzino.

Finanza amministrazione sempre aggiornata

Contabilità C
Prima nota, IVA e fatture. Con Enterprise o moduli aggiuntivi: cespiti, riconciliazione guidata e report di bilancio.

Fatturazione C
Fatture elettroniche, pagamento online dal link in fattura, scadenze e incassi sotto controllo.

Note spese C
Foto dello scontrino da smartphone, approvazione e rimborso; lettura automatica dei dati con Enterprise.

Documents E
Archivio documentale con cartelle per team, lettura OCR, ricerca nel testo e flussi di approvazione.

Sign E
Firma elettronica di contratti e documenti, anche con più firmatari in sequenza (firma elettronica semplice ai sensi di eIDAS).

Magazzino e produzione merce e impianti sotto controllo

Inventario C
Più magazzini e ubicazioni, lotti, scadenze e numeri di serie, codici a barre, inventari ciclici.

Produzione (MRP) C
Distinte base multilivello, cicli di lavoro, ordini di produzione e calcolo dei fabbisogni.

Manutenzione C
Anagrafica di macchine e impianti, interventi preventivi programmati e richieste di riparazione.

Qualità E
Punti di controllo nelle fasi di produzione, segnalazione delle non conformità, azioni correttive.

PLM E
Versioni di prodotti e distinte, richieste di modifica tecnica approvate prima di arrivare in produzione.

Risorse umane le persone e il loro tempo

Dipendenti C
Schede del personale con contratti, documenti e competenze, organigramma e presenze.

Selezione C
Annunci sul sito, candidature online, pipeline dei candidati e colloqui in calendario.

Ferie e permessi C
Richieste e approvazioni anche da app, saldi aggiornati, calendario delle assenze del team.

Fogli ore C
Ore per progetto e attività, riepiloghi per persona e fatturazione delle ore lavorate.

Valutazioni E
Cicli di valutazione periodici, obiettivi, feedback da responsabili e colleghi.

Parco auto C
Veicoli, assegnatari, rifornimenti, contratti di leasing e scadenze di tagliandi e revisioni.

Marketing farsi trovare e restare in contatto

Email marketing C
Newsletter e campagne con editor visuale, liste costruite sui dati del CRM, aperture e clic.

SMS marketing C
Invii a liste di contatti e messaggi automatici, per esempio promemoria di appuntamenti o avvisi di spedizione.

Eventi C
Pagina dell'evento, iscrizioni e biglietti, check-in con QR code e presenze in tempo reale.

Sondaggi C
Questionari e quiz con domande condizionali, grafici dei risultati e attestati automatici.

Social marketing E
Post programmati su più social da un unico calendario, commenti e statistiche in un posto solo.

Marketing automation E
Percorsi automatici di email e SMS attivati dal comportamento del contatto, con test A/B.

Sito web ed e-commerce collegati al gestionale

Website C
Sito costruito a blocchi, multilingua e adatto agli smartphone; le richieste dal sito arrivano nel CRM.

E-commerce C
Catalogo con varianti, pagamenti online e spedizioni; l'ordine aggiorna magazzino e fatture.

Blog C
Articoli con categorie, più autori e impostazioni SEO, pubblicati sullo stesso sito.

Forum C
Domande e risposte tra clienti o utenti, con moderazione, tag e ricerca nelle discussioni.

eLearning C
Corsi con video, documenti e quiz, avanzamento di ogni studente, attestati, vendita dei corsi.

Live chat C
Chat sul sito con risposte automatiche; le conversazioni restano nella scheda del cliente.

Servizi progetti, assistenza e squadre

Progetti C
Attività su bacheca a colonne, scadenze, ore registrate e redditività di ogni commessa.

Appuntamenti E
Prenotazioni online su calendari condivisi, sincronizzati con Google e Outlook, con promemoria.

Helpdesk E
Richieste da email, sito e chat in un'unica coda, con priorità, tempi di risposta e knowledge base.

Field service E
Interventi dei tecnici pianificati, app con foto, materiali usati e firma del cliente sul posto.

Pianificazione E
Turni e assegnazioni su Gantt, secondo competenze, con avviso di sovrapposizioni e assenze.

Produttività e tecnologia strumenti trasversali

Knowledge E
Wiki aziendale con procedure e modelli, scritta insieme in tempo reale.

IoT E
Bilance, stampanti di etichette, scanner e sensori collegati a Odoo.

VoIP E
Chiamate dal browser con un clic, registrate nella scheda cliente.

Studio E
Campi, viste, report e automazioni personalizzati senza codice.

Ogni modulo ha una pagina dedicata
Funzionalità, casi d'uso e integrazioni con gli altri moduli, spiegati uno per uno.
brentasoft.com/soluzioni/odoo-erp.php

ODOO · LOCALIZZAZIONE ITALIANA

Odoo parla la lingua del fisco italiano

Configuriamo Odoo con la localizzazione italiana: fatture, IVA e contabilità seguono la normativa e il commercialista riceve dati in ordine.

Il viaggio di una fattura elettronica

1. **Dall'ordine**
   La fattura si genera dall'ordine di vendita, dal ticket di cassa o dall'e-commerce.
2. **File XML**
   Odoo crea il file nel formato FatturaPA e lo controlla prima dell'invio.
3. **Invio allo SdI**
   La fattura parte verso il Sistema di Interscambio, anche per la Pubblica Amministrazione.
4. **Esiti**
   Ricevute e notifiche dello SdI tornano in Odoo, collegate alla fattura.
5. **Conservazione**
   Le fatture sono conservate a norma, tramite il servizio scelto, per il periodo di legge.

Il **ciclo passivo** segue lo stesso principio: le fatture dei fornitori vengono ricevute e importate, poi confrontate con l'ordine di acquisto e il documento di trasporto prima della registrazione.

IVA e adempimenti

- Registri IVA vendite, acquisti e corrispettivi
- Liquidazione IVA mensile o trimestrale
- Comunicazione delle liquidazioni periodiche (LIPE)*
- Operazioni con l'estero trasmesse allo SdI (ex esterometro)
- Ritenute d'acconto e F24*

Contabilità civilistica

- Piano dei conti preconfigurato sullo schema civilistico italiano
- Stato patrimoniale, conto economico e flussi di cassa*
- Registro cespiti con ammortamenti a coefficienti ministeriali*
- Scadenzario clienti e fornitori, solleciti automatici
- Esportazione dei dati per il commercialista

Casi particolari

- **Split payment** per le fatture verso la Pubblica Amministrazione
- **Reverse charge** e autofatture
- Codici natura IVA e tipi documento dello SdI (note di credito, integrazioni, operazioni intra-UE)
- Fatture in valuta estera con gestione dei cambi

Negozi e vendite online

- Chiusure di cassa del punto vendita e corrispettivi in contabilità
- Fatture automatiche dagli ordini dell'e-commerce
- Incassi online riconciliati con la banca

* **Con Odoo Enterprise o moduli aggiuntivi della localizzazione italiana. Da definire insieme in analisi.** Il canale di invio allo SdI, il servizio di conservazione a norma e i moduli necessari per ciascun adempimento (alcuni sono di Enterprise o aggiuntivi) dipendono dall'edizione scelta e dagli strumenti che già usate con il commercialista. Li indichiamo nella proposta tecnica.

Come implementiamo Odoo

Un progetto Odoo riuscito non è quello con più moduli, ma quello che le persone usano ogni giorno. Partiamo dallo standard, che è già pronto, e seguiamo il nostro metodo, adattato a Odoo, con obiettivi chiari a ogni passo.

1. **Analisi**
   Parliamo con chi lavora sui processi, definiamo edizione, moduli e perimetro. Una demo su richiesta, in un ambiente di prova, aiuta a decidere.
2. **Configurazione**
   Impostiamo moduli, anagrafiche, flussi di approvazione, modelli di documento e permessi per ruolo.
3. **Integrazioni**
   Collegamenti con i software che restano in uso e, solo se servono, moduli su misura.
4. **Dati e collaudo**
   Mappatura, pulizia e caricamento di clienti, articoli, giacenze e storico, poi test di verifica.
5. **Formazione**
   Per amministratori e utenti, sul vostro ambiente, con sessioni registrate da rivedere.
6. **Avvio e supporto**
   Avvio assistito, affiancamento nelle prime settimane, poi assistenza ed evoluzioni.

Rilasci graduali, un'area alla volta

Non accendiamo tutto in un giorno. Ogni rilascio porta in uso un gruppo di moduli collegati; il successivo parte quando il precedente è consolidato. Un esempio tipico per un'azienda che produce:

Rilascio 1 · Il cuore commerciale
CRM, vendite, fatturazione elettronica e contabilità: il flusso dall'offerta all'incasso.

Rilascio 2 · Merce e fornitori
Magazzino, acquisti e riordino automatico, con giacenze e lotti migrati dal vecchio sistema.

Rilascio 3 · La fabbrica
Distinte base, ordini di produzione e manutenzione degli impianti.

Moduli su misura e integrazioni

Quando lo standard non basta, sviluppiamo moduli Odoo su misura (in Python, il linguaggio di Odoo). Alcuni esempi:

- collegamenti con software già in uso in azienda;
- connettori con WooCommerce, Shopify e Magento;
- portali B2B per clienti e fornitori;
- report avanzati e flussi specifici del vostro settore.

Al saldo del progetto il codice delle personalizzazioni è vostro.

Migrazioni e aggiornamenti

Da altri gestionali. Portiamo i dati da SAP, Zucchetti, TeamSystem, Danea, AS400 o fogli Excel, con mappatura, pulizia, test di verifica e, se serve, un periodo in parallelo.

Tra versioni di Odoo. Aggiorniamo installazioni Odoo 14, 15, 16, 17 e 18 all'ultima versione (oggi Odoo 19): adeguiamo i moduli personalizzati, migriamo i dati e verifichiamo tutto prima del passaggio.

Hosting e manutenzione. Installiamo Odoo, Community o Enterprise, su VPS Linux gestite da G Tech Group nell'Unione Europea, con backup e manutenzione: a voi resta solo usarlo. Non offriamo assistenza su Odoo acquistato da Odoo S.A. (Odoo Online e Odoo.sh).

Tre configurazioni tipo, per tre profili d'azienda

Con Odoo si parte da moduli già pronti e si aggiunge solo ciò che serve. Questi tre profili vi aiutano a capire da dove si parte, quali moduli si usano di solito e quanto tempo serve per arrivare all'avvio.

PROFILO 1

Piccola azienda

indicativamente 1–10 utenti

PER CHI

Commercio, distribuzione o servizi che vogliono lasciare Excel e programmi separati per un unico sistema ordinato.

MODULI TIPICI

CRM · Vendite · Acquisti · Inventario · Contabilità

Da 3 a 5 moduli principali. Spesso basta Odoo Community.

COSA COMPRENDE

- Analisi e definizione del perimetro
- Configurazione dei moduli principali
- Migrazione dei dati esistenti
- Formazione del team in due sessioni
- Avvio assistito e supporto per il primo mese

2–3 mesi
per un avvio standard con CRM, vendite e contabilità

PROFILO 2

Media azienda

indicativamente 10–50 utenti

PER CHI

Aziende che producono o gestiscono commesse, con più reparti e software già in uso da collegare.

MODULI TIPICI

+ Produzione · + Personale · + Fogli ore · + Progetti

Da 8 a 12 moduli. Edizione da valutare in base ai moduli: spesso Enterprise.

COSA COMPRENDE

- Analisi completa dei processi aziendali
- Configurazione dei flussi e, se servono, moduli su misura
- Integrazioni con i software esistenti
- Formazione su più livelli: amministratori e utenti
- Supporto dopo l'avvio per tre mesi

4–6 mesi
per un progetto completo con produzione

PROFILO 3

Azienda in crescita

più canali di vendita o più magazzini

PER CHI

Aziende che vendono in negozio, online e ai rivenditori e vogliono aggiungere aree senza cambiare gestionale.

MODULI TIPICI

Punto vendita · E-commerce · Multimagazzino · Portale clienti

Moduli standard su più aree, Community o Enterprise.

COSA COMPRENDE

- Un unico catalogo e un'unica giacenza per tutti i canali
- Integrazioni con pagamenti, corrieri e software in uso
- Rilasci graduali, un'area alla volta
- Formazione specifica per ogni ruolo
- Supporto dopo l'avvio per tre mesi

3–5 mesi
per più canali di vendita collegati

Tempi indicativi. Dipendono dal numero di moduli, dalla qualità dei dati di partenza e dalla disponibilità delle persone coinvolte. Li fissiamo insieme dopo l'analisi, con le date dei singoli rilasci.

Non sapete in quale profilo rientrate?
Partiamo da una call conoscitiva di 30 minuti e, su richiesta, da una demo: il profilo lo definiamo insieme.
brentasoft.com/contatti.php

PERFEX CRM

Clienti, progetti, ticket e fatture in un unico posto

Il CRM che consigliamo alle piccole e medie aziende: clienti, progetti, fatture e assistenza in un'unica piattaforma, molto personalizzabile, su una base molto solida e performante. Licenza perpetua senza abbonamento, sul vostro server e con il vostro marchio. Noi lo configuriamo, lo integriamo e lo estendiamo.

Come funziona, con un esempio

Un potenziale cliente vi scrive: il contatto entra nel CRM come **lead** e avanza nella vostra pipeline. Preparate un **preventivo** dal modello, lo inviate e, una volta accettato, lo trasformate in **progetto** con attività, scadenze e persone assegnate.

Durante il lavoro ognuno registra le ore con il timer; a fine mese le ore diventano **fattura**, a ore o a prezzo fisso. Se il cliente ha un problema scrive una email e si apre un **ticket**. Il cliente segue tutto dal suo **portale**: vede solo i propri progetti, ticket e fatture. Niente fogli Excel paralleli: la storia di ogni cliente sta in un posto solo.

Una base solida

- **Sul vostro server.** Licenza vostra e codice accessibile: dati e sistema sotto il vostro controllo.
- **Moduli e hook.** Nuove funzioni senza toccare il nucleo: restano dopo gli aggiornamenti.
- **Tema e portale clienti.** Grafica, email e area clienti con il vostro marchio.
- **Prestazioni.** Tecnologia leggera (PHP e MySQL), veloce anche su server di fascia media.

Cosa gestisce

Lead e vendite

Pipeline con fasi personalizzabili, anagrafiche con più contatti, storico delle comunicazioni, preventivi e proposte da modello, contratti con firma elettronica.

Progetti

Diagramma di Gantt nativo e board Kanban, milestone, attività con checklist, file condivisi e collaborazione del team.

Timesheet

Registrazione del tempo con timer, report delle ore per cliente e progetto, fatturazione a ore (per progetto o per attività) o a prezzo fisso.

Fatture e pagamenti

Preventivi e fatture, pagamenti online, gestione delle scadenze, report economici e report di progetto con costi e ricavi.

Ticket di supporto

Le email dei clienti diventano ticket in automatico: priorità, assegnazione automatica, report sui tempi medi di risposta, knowledge base pubblica e privata.

Portale clienti

Area riservata con il vostro marchio dove il cliente consulta progetti, ticket e fatture. Notifiche nel browser e via email.

Sì — Per chi è pensato

Piccole e medie aziende che lavorano per clienti e progetti: servizi, web agency, studi professionali, consulenti, progettisti. Chi vuole un CRM adattato ai propri processi.

No — Quando scegliere altro

Perfex non è un ERP: niente produzione o magazzino complesso. Per medie e grandi aziende c'è ERP Brenta, altamente personalizzabile; per un prodotto già pronto e integrabile, Odoo.

Da licenza a strumento su misura per voi

Perfex appena installato è una base solida. Diventa il vostro gestionale quando è configurato sui vostri processi, collegato agli strumenti che usate e completato con ciò che manca.

Avvio chiavi in mano

Installiamo Perfex sul vostro server o su un'infrastruttura cloud gestita e lo prepariamo per il lavoro di tutti i giorni.

- Installazione e configurazione, utenti e permessi
- Importazione dei dati esistenti (clienti, contatti)
- Collegamento a email e calendario
- Formazione del team

Tema con il vostro marchio

Un CRM che sembra nato per voi, anche agli occhi dei clienti che entrano nel portale.

- Logo, favicon e palette colori aziendale
- Font e tipografia personalizzati
- Modelli email con la vostra grafica
- Portale clienti personalizzato

Moduli su misura

Quando serve una funzione che Perfex non ha, la sviluppiamo come modulo con API e hook, senza modificare il nucleo. Richieste frequenti:

- Integrazioni contabili: Danea, TeamSystem, FattureInCloud
- Sincronizzazione e-commerce: WooCommerce, Shopify
- Gestione commesse e preventivi complessi
- Timesheet avanzati e portale clienti esteso
- Automazioni di marketing e sequenze email

Assistenza continuativa

Dopo l'avvio restiamo al vostro fianco per tenere il sistema aggiornato, sicuro e allineato a come cambia il vostro lavoro.

- Aggiornamenti di Perfex
- Assistenza via email con priorità
- Diagnosi e correzione dei problemi
- Backup automatici configurati
- Monitoraggio e piccole modifiche nel tempo

Fattura elettronica italiana

Durante l'implementazione sviluppiamo l'integrazione con il Sistema di Interscambio (SdI): così Perfex emette e riceve le fatture elettroniche come richiesto in Italia.

XML conforme · Firma digitale · Invio allo SdI · Gestione delle ricevute · Ciclo passivo · Nature IVA N1–N7 · Tutti i tipi documento TD

Perfex CRM su brentasoft.com

Il flusso che vi mostriamo in demo, sul vostro caso

Cliente
Il contatto entra nel CRM e viene assegnato.

Preventivo
Da modello, inviato e accettato online.

Progetto o ticket
Attività, scadenze, responsabili.

Timesheet
Le ore registrate su ogni attività.

Fattura SdI
Dalle ore alla fattura elettronica.

Provatelo da soli: app.brentasoft.com/admin/

Dati di esempio, credenziali nella pagina di accesso. Poi la demo con un nostro consulente, senza slide, sul vostro flusso di lavoro.

SVILUPPO SU MISURA

Il software si adatta a voi, non il contrario

I programmi standard vi costringono spesso a cambiare il modo di lavorare. Noi facciamo il percorso inverso: partiamo da come lavorate e adattiamo il gestionale a voi. Per medie e grandi aziende la base è di solito ERP Brenta, il nostro prodotto altamente personalizzabile; altrimenti moduli per Perfex o Odoo, o software sviluppato da zero.

Quando conviene

- Avete processi particolari che un prodotto standard copre solo con forzature.
- Usate già diversi programmi e ricopiate a mano gli stessi dati da uno all'altro.
- Vi serve un portale per clienti, fornitori o dipendenti con funzioni specifiche.
- Volete trasformare un'idea in una piattaforma da offrire ai vostri clienti.

Se invece un prodotto già pronto copre bene le vostre esigenze, ve lo diciamo: il su misura ha senso dove porta un vantaggio reale.

Cosa facciamo, concretamente

- Analisi dei processi aziendali
- Progettazione di interfacce e flussi (UX/UI)
- Moduli specifici per la vostra attività
- Automazione dei flussi di lavoro
- Dashboard e report personalizzati
- Integrazione con i sistemi che già usate
- Documentazione e formazione del personale

Esempi di cosa sviluppiamo

E-commerce multicanale

Ordini dal sito, dai marketplace e dal negozio fisico in un'unica dashboard, con giacenze sincronizzate su tutti i canali.

- Importazione ordini da Amazon, eBay, WooCommerce
- Picking e packing, etichette e tracking spedizioni
- Resi e rimborsi, notifiche automatiche ai clienti
- Varianti (taglie, colori), barcode e QR code

Gestionale aziendale

Un sistema unico dall'amministrazione alla produzione, spesso su base ERP Brenta.

- CRM, preventivi, pipeline e app per i commerciali
- Fattura elettronica, prima nota, scadenzario, export per il commercialista
- Distinte base multilivello, MRP, qualità, costi industriali
- Multimagazzino, barcode e RFID, inventari da app

Negozi e catene

Cassa touch e gestionale collegati: ogni vendita aggiorna il magazzino.

- Ricerca prodotti per barcode, nome o codice
- Pagamenti multipli, scontrini, fatture, resi e cambi
- Più punti vendita e trasferimenti tra negozi
- Carte fedeltà, punti, promozioni, turni dei commessi

Agenzie e studi

Progetti, tempo e clienti sotto controllo, spesso su base Perfex CRM.

- Kanban, Gantt, milestone
- Timer e timesheet (approvazione delle ore con un modulo su misura)
- Brief, revisioni e approvazioni dal portale clienti
- Budget e consuntivo per progetto, fatture dalle ore

Come nasce un software, passo dopo passo

Lavoriamo per fasi, con metodo agile: vedete il software crescere un pezzo alla volta e potete correggere la rotta per tempo. Ogni fase si chiude con qualcosa di concreto nelle vostre mani.

Analisi

Studiamo i vostri processi con chi li vive ogni giorno e individuiamo criticità, priorità e margini di miglioramento.

RICEVETE
Una proposta tecnica con architettura, funzionalità e tempi.

Progettazione

Disegniamo l'architettura del software e le bozze delle schermate (mockup), prima di scrivere codice.

RICEVETE
Schermate e flussi da vedere, commentare e approvare.

Sviluppo

Sviluppiamo in cicli settimanali (sprint) con rilasci progressivi: ogni rilascio si prova e si commenta.

RICEVETE
Versioni intermedie funzionanti da provare subito.

Dati e collaudo

Migriamo i dati dai programmi precedenti e verifichiamo il software con scenari reali, su più browser e dispositivi.

RICEVETE
Dati verificati e un collaudo condiviso.

Formazione

Formiamo il personale per ruolo, sul vostro sistema e con i vostri dati, prima dell'avvio.

RICEVETE
Persone pronte e documentazione d'uso.

Avvio e supporto

Avvio assistito, poi assistenza, manutenzione e nuove funzioni man mano che l'azienda cambia.

RICEVETE
Il software in uso, aggiornato nel tempo.

Le tecnologie che usiamo

Scegliamo strumenti diffusi e ben documentati, così il software resta manutenibile nel tempo.

Backend

La logica, i dati e le API.

PHP 8+ · Laravel · Node.js · Python · API REST

Frontend

Le schermate usate ogni giorno.

React · Vue.js · TypeScript · Tailwind CSS · PWA

Database

Archiviazione, ricerca e cache.

MySQL · PostgreSQL · MongoDB · Redis · Elasticsearch

Cloud e DevOps

Rilascio e gestione.

AWS · Docker · Kubernetes · CI/CD · Git

Come si parte, prima di impegnarsi

Call conoscitiva

Gratuita, 30 minuti, per capire le esigenze.

Analisi approfondita

Sopralluogo o call estesa sui vostri processi.

Demo sul vostro caso

Soluzioni simili o prime bozze delle schermate.

Proposta tecnica

Funzionalità, tempi e investimento: poi decidete.

Programmi che si parlano

Spesso lo stesso ordine viene digitato tre volte: nel negozio online, nel gestionale e in contabilità. Integrando i sistemi, il dato si inserisce una volta sola e arriva da solo dove serve, in tempo reale o a orari programmati.

Sono esempi dei sistemi che colleghiamo più spesso. Per software non in elenco o marketplace di settore sviluppiamo un'API o un connettore dedicato.

API su misura

Per mettere i vostri dati a disposizione di altri sistemi, o leggerli da questi, in modo standard e sicuro.

- Progettazione di API REST ed endpoint dedicati
- Autenticazione OAuth 2.0 / JWT
- Limiti di utilizzo (rate limiting)
- Documentazione OpenAPI / Swagger
- Monitoraggio delle chiamate

Connettori pronti

Per collegare i software più diffusi senza partire da zero: e-commerce, CRM, email, contabilità, pagamenti, archivi.

- Sincronizzazione in tempo reale o programmata
- Webhook: un evento in A scatena un'azione in B
- Sincronizzazione bidirezionale con i marketplace

Middleware ed ETL

Per integrazioni fra molti sistemi o per raccogliere i dati in un unico archivio per i report (data warehouse).

- Code di messaggi (RabbitMQ, Kafka)
- Architettura a eventi, trasformazione dei dati
- Elaborazioni batch programmate
- Gestione errori e nuovi tentativi
- Registro (log) di ogni passaggio

Un esempio: un ordine arriva dal negozio online

Ordine
Il cliente compra su WooCommerce o su un marketplace.

Gestionale
L'ordine viene importato da solo, senza ricopiarlo.

Giacenze
La disponibilità si aggiorna su tutti i canali di vendita.

Spedizione
Picking, etichetta e tracking; il cliente riceve le notifiche.

Contabilità
Fattura e dati per il commercialista, già pronti.

AUTOMAZIONE, CLOUD E APP

Meno lavoro ripetitivo, software ovunque siate

Molte attività che si ripetono sempre uguali può farle il software: copiare dati, compilare moduli, mandare promemoria. E gli strumenti di lavoro possono essere raggiungibili da ufficio, magazzino o cantiere, anche dallo smartphone.

Automazione dei processi

così le persone si dedicano al lavoro che richiede esperienza

Robot software (RPA)

Programmi che svolgono al posto delle persone i compiti di inserimento dati e di copia-incolla.

- Dati letti da email e PDF e inseriti nel gestionale
- Elaborazione di fatture e documenti
- Compilazione di moduli su siti web
- Trasferimento dati tra sistemi

Flussi di lavoro

Regole “quando succede questo, se vale quest'altro, fai quello”, anche tra sistemi diversi.

- Approvazioni a più livelli
- Notifiche email o SMS al verificarsi di condizioni
- Solleciti automatici sulle scadenze
- Inserimento di nuovi dipendenti e clienti, ricontatto dei lead

Attività programmate

Operazioni che partono da sole a orari prestabiliti, anche di notte.

- Report giornalieri via email
- Import ed export di dati programmati
- Promemoria e scadenzario
- Fatturazione ricorrente, backup dei database

Cloud, software online e app

tre modi per lavorare da qualsiasi dispositivo

Software online

Applicazioni web che si aprono dal browser su PC, Mac, tablet e smartphone, senza installazioni.

- Portali per clienti, fornitori o dipendenti
- Dashboard per ruolo, grafici con dettaglio al clic
- Report programmati, export Excel e PDF
- Avvisi automatici sulle anomalie

Web app e PWA

App che si installano dal browser sulla schermata home, senza passare dagli store.

- Funzionano anche offline e si risincronizzano
- Notifiche push per attività e scadenze
- Fotocamera, file e geolocalizzazione per il check-in
- Un solo codice per iOS, Android e desktop

Cloud e SaaS

Per chi vuole offrire il proprio software in abbonamento ad altre aziende o portarlo nel cloud.

- Piattaforme multi-tenant con attivazione automatica dei nuovi clienti
- Gestione di abbonamenti e fatturazione
- Container, rilasci automatizzati (CI/CD), monitoraggio
- Backup automatici, disaster recovery, cifratura dei dati

Da dove partiamo

Da un'analisi dei processi: individuiamo le attività ripetitive che conviene automatizzare e stimiamo il tempo che si può recuperare. Dove serve, integriamo funzioni di intelligenza artificiale (AI), per esempio per leggere i documenti.

Sugli stessi dati

Automazioni, portali e app non sono prodotti a parte: li costruiamo attorno al gestionale che già usate, o a quello che scegliamo insieme, perché lavorino tutti sugli stessi dati.

SETTORI

In quali settori lavoriamo

Ogni settore ha i suoi processi. Per ciascuno indichiamo la soluzione da cui partiamo più spesso, che l'analisi può confermare o cambiare. Contano anche le dimensioni: Perfex CRM per le piccole e medie aziende, ERP Brenta per le medie e grandi, Odoo per chi vuole un prodotto già pronto.

Manifattura e produzione

Distinte base, ordini di produzione, pianificazione, qualità, costi industriali, manutenzione.

Odoo · Su misura

E-commerce e marketplace

Ordini multicanale, giacenze in tempo reale, resi, prelievo e imballaggio, etichette di spedizione.

Odoo · ERP Brenta

Negozi e catene retail

Cassa touch screen, più punti vendita, trasferimenti, carte fedeltà, promozioni, turni del personale.

Odoo Punto vendita · Su misura

Web agency e agenzie creative

Progetti, timesheet, fatturazione a ore, redditività per cliente, preventivi, portale clienti.

Perfex CRM

Studi professionali e servizi

Pratiche, scadenze, ticket, documenti e fatturazione, con portale per i clienti.

Perfex CRM

Distribuzione e logistica

Magazzini multipli, lotti, codici a barre, acquisti, integrazione con i corrieri.

ERP Brenta · Odoo

Software house e startup

Piattaforme SaaS multiazienda, API, abbonamenti e fatturazione ricorrente.

Perfex CRM · Su misura

Squadre sul campo

App per tecnici e installatori: interventi, foto, firma del cliente, geolocalizzazione, anche senza connessione.

Odoo · Su misura

LAVORI REALIZZATI

Gestionali e piattaforme già al lavoro

Le pagine precedenti spiegano cosa possiamo fare. Queste mostrano cosa abbiamo già fatto: una selezione dei progetti software pubblicati nel portfolio di G Tech Group, la società di cui BrentaSoft è il marchio dedicato ai gestionali.

Abbiamo scelto **i lavori con una componente software importante**: gestionali su misura, su base ERP Brenta o Perfex CRM, integrazioni API, preventivatori su misura, e-learning, più le piattaforme che sviluppiamo noi. I siti vetrina e gli e-commerce standard, pur presenti nel portfolio, qui non compaiono.

Per ogni progetto trovate il settore del cliente, cosa abbiamo realizzato, le parti che compongono il lavoro e, dove indicate, le tecnologie usate e l'indirizzo del sito pubblico. Le descrizioni riprendono quelle del portfolio online, con l'indicazione della piattaforma di base usata: se un progetto vi interessa, ne parliamo volentieri a voce.

G TECH GROUP
Siti web - App - Gestionali

CHI HA REALIZZATO QUESTI PROGETTI

G Tech Group S.R.L.S.

DAL	2013 · sviluppo software e servizi digitali	MARCHIO	BrentaSoft, dedicato ai gestionali, dal 2022
SEDE	Via di Gagia 22, 38086 Giustino (TN)	P.IVA	IT02743570224 · REA TN-246638
CONTATTI	info@gtechgroup.it +39 0465 846245	WEB	gtechgroup.it gtechgroup.it/portfolio

Quattro modi di lavorare che ritroverete

1 Gestionale su misura o su base Perfex CRM
Il software nasce dai processi del cliente e fa esattamente ciò che gli serve. È il caso dei gestionali sviluppati per Mentora, Solidea e Adelfoi. Per Luna dei Ristrutturazioni la base è Perfex CRM, con moduli sviluppati da noi.

2 Gestionale su base ERP Brenta
Invece di partire da zero, si parte da ERP Brenta, il nostro prodotto frutto di oltre 10 anni di sviluppo, e lo si personalizza per il settore del cliente. È la strada seguita per Promoimpresa (formazione e servizi al lavoro), VanService Samsung (riparazioni a domicilio) e Chioda Gomme (pneumatici e servizi automotive).

3 Sito e gestionale che si parlano
Il sito non resta un'isola: tramite API scambia dati con altri software. Per VanService il sito è integrato con le API Samsung; per Assistenza Oppo Roma è collegato via API al gestionale custom.

4 Il software e ciò che gli sta intorno
In diversi progetti al gestionale si affiancano assistenza tecnica e sistemistica, landing page e campagne Google e Meta. Il cliente ha così un unico interlocutore per software, infrastruttura e raccolta dei contatti.

Nelle prossime pagine

- Formazione e lavoro · 4 progetti
- Assistenza e servizi · 5 progetti
- Piattaforme nostre · 6 progetti

LAVORI REALIZZATI · FORMAZIONE E LAVORO

Formazione e servizi al lavoro

Quattro realtà di Roma che si occupano di formazione professionale, orientamento, placement e sicurezza sul lavoro. Per ognuna abbiamo sviluppato il gestionale e, attorno al software, abbiamo seguito le altre parti tecniche del progetto.

Promoimpresa

Ente di formazione e servizi per il lavoro · Roma

Abbiamo sviluppato il gestionale dell'ente e ne abbiamo seguito tutta la parte tecnica: dall'assistenza sui sistemi fino alle pagine e agli annunci con cui l'ente si fa trovare.

- Gestionale su base ERP Brenta
- Assistenza tecnica e sistemistica
- Landing page
- Campagne Google e Meta

Software · ADS · promoimpresa.it

Mentora

Formazione e orientamento professionale · Roma

Stessa impostazione completa: un gestionale sviluppato per l'azienda e, accanto, assistenza, sistemistica e gli strumenti per promuovere i percorsi formativi.

- Sviluppo del gestionale
- Assistenza tecnica e sistemistica
- Landing page
- Campagne Google e Meta

Software · ADS · mentora.it

Solidea

Agenzia di placement e formazione professionale · Roma

Per un'agenzia che lavora tra formazione e inserimento lavorativo abbiamo sviluppato il gestionale e curato la parte tecnica e la comunicazione online.

- Sviluppo del gestionale
- Assistenza tecnica e sistemistica
- Landing page
- Campagne Google e Meta

Software · ADS · solidea.biz

Adelfoi

Ente di formazione sulla sicurezza sul lavoro · Roma

Qui il progetto unisce tre strumenti: il gestionale per l'organizzazione interna, una piattaforma e-learning per erogare i corsi online e il sito web dell'ente.

- Sviluppo del gestionale
- Realizzazione della piattaforma e-learning Moodle
- Gestione del sito web

Software · Moodle · Sito web · adelfoi.it

Le parti di questi progetti, spiegate in breve

Assistenza e sistemistica

La cura dell'infrastruttura su cui girano sito e software: server, configurazioni, aggiornamenti, interventi quando qualcosa non va. Così l'ente può concentrarsi sul proprio lavoro.

Landing page e campagne

Pagine dedicate a un singolo corso o servizio, pensate per spiegare l'offerta e raccogliere richieste di contatto, e annunci su Google, Facebook e Instagram che portano lì le persone interessate.

Piattaforma e-learning

Moodle è una piattaforma open source per la formazione a distanza: corsi, materiali, test e avanzamento dei corsisti in un unico posto, accessibile dal browser.

Assistenza tecnica, automotive ed edilizia

Aziende che lavorano su interventi, riparazioni, cantieri e preventivi. In questi progetti il gestionale spesso non è da solo: è collegato al sito o all'e-commerce, così le informazioni passano da un sistema all'altro.

VanService Samsung

Riparazione smartphone Galaxy a domicilio · Roma

Un **progetto pilota Samsung a livello nazionale**: un servizio di riparazione degli smartphone Galaxy direttamente a domicilio, a Roma. Abbiamo realizzato il sito web, integrato con le API Samsung, e un gestionale costruito su base ERP Brenta.

- ✓ Sito web con integrazione API Samsung
- ✓ Gestionale su base ERP Brenta

Software · Sito web · API Samsung · ERP Brenta

vanservice.net

Cosa vuol dire "integrazione API"
Un'API è il canale con cui due software si scambiano dati in automatico, senza che qualcuno debba ricopiarli a mano.

Cosa vuol dire "su base ERP Brenta"
Il gestionale non parte da un foglio bianco: si parte da ERP Brenta, il nostro prodotto sviluppato in oltre 10 anni, e lo si personalizza per il servizio del cliente.

Assistenza Oppo Roma

Centro assistenza autorizzato Oppo · Roma

Sito web sviluppato su misura e collegato via API al gestionale: sito e software di gestione lavorano come un unico sistema.

Sito web · Software · API

assistenzaopporoma.it

Chioda Gomme

Vendita pneumatici e servizi automotive

Sito web con negozio online in WooCommerce e, accanto, un gestionale costruito su base ERP Brenta.

E-commerce · Software · WooCommerce · ERP Brenta

chiodagomme.it

Luna dei Ristrutturazioni

Cantieri e ristrutturazioni edili

Un gestionale per seguire i cantieri e le ristrutturazioni edili, costruito su Perfex CRM con moduli sviluppati da noi: il lavoro dell'impresa organizzato in un solo strumento.

Software · Perfex CRM

lunadeiristrutturazioni.it

Elettrosistemi

Sicurezza, automazione e antincendio · Lazio

E-commerce personalizzato in WooCommerce con un preventivatore sviluppato su misura, accanto al catalogo dei prodotti.

E-commerce · WooCommerce · Preventivatore su misura

elettrosistemi.eu

Piattaforme che sviluppiamo e gestiamo noi

Oltre ai progetti per i clienti, G Tech Group sviluppa e mantiene piattaforme proprie. Le seguiamo anche dopo il lancio: un software va curato, non solo consegnato.

Invio Notifiche — invionotifiche.it

Piattaforma per l'invio di notifiche push, SMS e campagne di comunicazione su più canali.

Qui Casa Vacanze — quicasavacanze.it

Directory su base Laravel di case vacanze in Italia, con ricerca avanzata e schede dettagliate degli alloggi.

Qui Commercialista — quicommercialista.it

Directory su base Laravel per trovare commercialisti in Italia, con profili professionali e ricerca per zona.

Val Rendena — valrendena.tn.it

Directory turistica della Val Rendena su base Laravel: luoghi da visitare, consigli, guide e attività.

PDF Editabile — pdfeditabile.it

Servizio online per creare e modificare documenti PDF editabili.

E BrentaSoft stessa — brentasoft.com

Il marchio di G Tech Group dedicato ai software gestionali su misura per aziende e professionisti.

In sintesi: i progetti per i clienti

Progetto	Settore	Cosa abbiamo realizzato
Promoimpresa	Formazione e servizi per il lavoro	Gestionale su base ERP Brenta, sistemistica, landing, campagne
Mentora	Formazione e orientamento	Gestionale, sistemistica, landing, campagne
Solidea	Placement e formazione	Gestionale, sistemistica, landing, campagne
Adelfoi	Formazione sulla sicurezza	Gestionale, e-learning Moodle, sito web
VanService Samsung	Riparazioni a domicilio	Sito con API Samsung, gestionale su base ERP Brenta
Assistenza Oppo Roma	Centro assistenza	Sito su misura collegato via API al gestionale
Chioda Gomme	Pneumatici e automotive	E-commerce WooCommerce, gestionale su base ERP Brenta
Luna dei Ristrutturazioni	Edilizia	Gestionale per cantieri su Perfex CRM
Elettrosistemi	Sicurezza e antincendio	E-commerce WooCommerce con preventivatore su misura

G TECH GROUP
Siti web - App - Gestionali

Progetti realizzati da G Tech Group. Altre referenze disponibili su richiesta.

Il portfolio completo, con siti web, e-commerce e consulenza, è su **gtechgroup.it/portfolio**. Scriveteci a **info@brentasoft.com** per approfondire un progetto simile al vostro.

MIGRAZIONE ERP

Cambiare gestionale senza fermare l'azienda

Migrare non è copiare dati da un programma all'altro: è decidere cosa portare, ripulirlo, verificarlo e fare in modo che il primo giorno le persone sappiano già cosa fare. Sei fasi, ognuna con i suoi controlli e un risultato concreto.

1 Analisi del sistema attuale

ATTIVITÀ Con i responsabili di ogni area mappiamo i dati e i processi di oggi e definiamo come funzioneranno sul nuovo sistema.

CONTROLLI Cosa funziona e va mantenuto, cosa si può semplificare, quali personalizzazioni del vecchio sistema sono davvero critiche; e se la migrazione conviene.

RISULTATO **Documento di perimetro condiviso con la direzione.**

2 Piano e mappatura dei dati

ATTIVITÀ Corrispondenza campo per campo tra vecchio e nuovo sistema; quale storico portare e quale lasciare consultabile nel vecchio; avvio unico o per moduli.

CONTROLLI Data di avvio lontana dai periodi critici, come la chiusura di bilancio o i picchi stagionali; responsabilità assegnate.

RISULTATO **Piano di migrazione, mappa dei dati e calendario.**

3 Configurazione

ATTIVITÀ Impostiamo la piattaforma scelta (ERP Brenta, Odoo o Perfex CRM): localizzazione italiana e fattura elettronica, ruoli e permessi, flussi di approvazione, sviluppi necessari.

CONTROLLI I processi concordati si ritrovano nel sistema; personalizzazioni limitate a ciò che serve davvero.

RISULTATO **Ambiente di prova configurato, separato dal lavoro quotidiano.**

4 Estrazione, pulizia, caricamento

ATTIVITÀ Esportazione dal vecchio gestionale (CSV, Excel, XML), eliminazione dei doppioni, completamento dei dati mancanti, correzione dei formati, caricamento nell'ambiente di prova.

CONTROLLI Confronto dei totali, verifiche a campione, quadrature contabili, giacenze, anagrafiche e documenti aperti; prove degli utenti su casi reali.

RISULTATO **Dati migrati e verificati, pronti per l'avvio.**

5 Formazione

ATTIVITÀ Sessioni per ruolo (amministrazione, vendite, magazzino…), in presenza o da remoto, con esercizi sui vostri dati già migrati.

CONTROLLI Prove pratiche finali; utenti chiave pronti a fare da riferimento per i colleghi.

RISULTATO **Manuali per ruolo, video tutorial e sessioni registrate.**

6 Avvio e affiancamento

ATTIVITÀ Passaggio al nuovo sistema; quando serve, un periodo in parallelo in cui vecchio e nuovo lavorano insieme e si confrontano i numeri: vendite, scorte, banca.

CONTROLLI Copia completa del vecchio sistema prima di iniziare; confronto costante dei dati durante il parallelo.

RISULTATO **Affiancamento intensivo nelle prime settimane, poi assistenza e miglioramenti.**

Da dove migriamo

SAP, Zucchetti, TeamSystem
Gestionali strutturati, con anni di storico.

Danea e AS400
Fatturazione e sistemi datati ancora in uso.

Fogli Excel
Archivi sparsi da riunire in un'unica fonte.

Database su misura
Software interni o non più seguiti.

Altri CRM
Contatti, trattative e attività già in uso.

Versioni precedenti di Odoo
Dalle versioni 14–18 all'ultima.

I nomi indicano sistemi di provenienza, non clienti. I marchi appartengono ai rispettivi titolari.

Cosa si porta, cosa può andare storto e quando è meglio aspettare

Quali dati portiamo, e con che fatica

Dati	Complessità	Cosa comporta
Clienti e fornitori	Bassa	Pulizia dei doppioni, dati fiscali completi.
Opportunità CRM aperte	Bassa	Le trattative in corso, con fase e valore.
Catalogo articoli	Media	Varianti e unità di misura da riallineare.
Piano dei conti	Media	Corrispondenza conto per conto.
Giacenze di apertura	Media	Quantità verificate a una data concordata.
Fatture storiche	Alta	Di solito solo gli ultimi anni, non tutto l'archivio.
Movimenti contabili	Molto alta	Le verifiche più accurate: totali e saldi devono tornare.

Quando non conviene migrare

Ve lo diciamo apertamente, già in fase di analisi. È meglio rimandare, o valutare un'altra strada, quando:

- il sistema attuale contiene **personalizzazioni critiche** costruite in anni, difficili da rifare;
- la **direzione non sostiene** il progetto: senza qualcuno che decide, la migrazione si arena;
- si è in un **periodo di forte carico**, come la chiusura di bilancio o un picco stagionale;
- le **aspettative non sono realistiche** su tempi e risultati.

Il momento perfetto non esiste, ma quello sbagliato sì: la data di avvio si sceglie insieme, lontano dalle scadenze.

Rischi tipici e come li gestiamo

Collegamenti dimenticati
Come lo evitiamo: in analisi censiamo e-commerce, banca, corrieri e altri collegamenti, e li proviamo prima dell'avvio.

Voler portare tutto lo storico
Come lo evitiamo: si migrano i dati operativi degli ultimi anni; il resto rimane consultabile nel vecchio sistema.

Persone non preparate al cambio
Come lo evitiamo: formazione per ruolo prima dell'avvio, affiancamento nelle prime settimane.

Progetto delegato solo all'informatica
Come lo evitiamo: un referente in direzione che fissa gli obiettivi e decide nei punti di scelta.

Rifare il vecchio sistema tale e quale
Come lo evitiamo: seguiamo lo standard della nuova piattaforma dove possibile e personalizziamo solo ciò che è critico.

Dati incompleti o duplicati
Come lo evitiamo: pulizia prima del caricamento, controlli sui totali e a campione, copia del vecchio sistema.

Verso un ERP open source
Odoo Community è open source: codice accessibile, nessun costo di licenza, nessun vincolo con un unico fornitore. Odoo Enterprise aggiunge moduli avanzati. Con i nostri consulenti certificati Odoo scegliete l'edizione in base ai moduli che vi servono; noi pianifichiamo il passaggio e lo seguiamo fino all'avvio.

Per partire col piede giusto
- un referente in direzione
- un referente di progetto e 1–2 utenti chiave per area
- una copia completa del gestionale attuale
- un periodo tranquillo per l'avvio

BrentaSoft
Un sospiro di sollievo

PER PARTNER E SYSTEM INTEGRATOR

Il vostro team tecnico su Odoo, migrazioni e integrazioni

Voi portate la relazione e la conoscenza del cliente, noi aggiungiamo competenze tecniche e capacità di esecuzione. Il modello di collaborazione si sceglie progetto per progetto.

Con chi lavoriamo

System integrator

Seguono progetti ERP per i propri clienti e hanno bisogno di rinforzi tecnici su Odoo o su una migrazione.

Società di consulenza

Curano organizzazione e processi e cercano chi traduca l'analisi in un gestionale configurato e funzionante.

Software house

Sviluppano i propri prodotti e vogliono integrarli con un ERP o un CRM, oppure offrirne uno ai clienti.

Quando ha senso chiamarci

- Avete venduto un progetto Odoo e vi mancano sviluppatori o tempo.
- Il cliente arriva da un gestionale italiano e la migrazione dei dati è delicata.
- Servono fattura elettronica e adempimenti fiscali italiani configurati bene.
- Occorre un connettore verso e-commerce, marketplace, corrieri o pagamenti.
- Il cliente ha bisogno di una soluzione più snella di un ERP completo.
- Volete delegare hosting, aggiornamenti e assistenza tecnica dopo l'avvio.

Cosa mettiamo a disposizione

Competenza Odoo

Consulenti certificati Odoo, su Community ed Enterprise: configurazione, moduli su misura in Python, aggiornamenti di versione.

Fiscalità italiana

Fattura elettronica e SdI, registri IVA, nature IVA, split payment, inversione contabile, esportazioni per il commercialista.

Migrazione dati

Da gestionali italiani ed esteri, fogli Excel e database su misura, con pulizia e controlli di quadratura.

Integrazioni

API REST e webhook, connettori e middleware verso e-commerce, CRM, pagamenti, corrieri e archivi.

Tre prodotti

ERP Brenta, altamente personalizzabile, e Perfex CRM per piccole e medie aziende, oltre a Odoo.

Infrastruttura

Hosting UE, backup, aggiornamenti e monitoraggio gestiti da noi.

Quattro modi di lavorare insieme

Ogni modello risponde a un'esigenza diversa e si possono combinare: per esempio co-delivery (consegna congiunta) durante l'implementazione e supporto di secondo livello dopo l'avvio.

Subappalto tecnico

Voi gestite il cliente, noi l'esecuzione tecnica

Voi mantenete il contratto e la relazione con il cliente e guidate il progetto. Noi eseguiamo la parte tecnica concordata, sulle specifiche che ci date, e vi consegniamo il lavoro con la documentazione.

ATTIVITÀ TIPICHE

- ✓ Configurazione di Odoo
- ✓ Migrazione e pulizia dei dati
- ✓ Moduli personalizzati
- ✓ Integrazioni e connettori

ESEMPIO

Avete venduto un'implementazione Odoo: noi sviluppiamo il connettore con l'e-commerce e il modulo su misura richiesto dal cliente.

Co-delivery

Un team misto, con ruoli chiari

Lavoriamo fianco a fianco sullo stesso progetto. Le aree si dividono in base alle competenze: per esempio l'analisi funzionale è vostra e la realizzazione tecnica nostra, o viceversa.

COME SI ORGANIZZA

- ✓ Piano di progetto condiviso
- ✓ Riunioni e avanzamenti comuni
- ✓ Responsabilità divise per area
- ✓ Un referente per parte

ESEMPIO

Un progetto con più aree (vendite, magazzino, produzione) in cui serve più capacità di quella che il vostro team ha in quel momento.

White label

Il vostro marchio, il nostro lavoro

Lavoriamo con il vostro marchio, davanti al vostro cliente o dietro le quinte. Per il cliente, il progetto e la consegna restano vostri.

COSA COMPRENDE

- ✓ Sviluppo e consegna a vostro nome
- ✓ Nessun riferimento a BrentaSoft, se lo chiedete
- ✓ Documentazione e materiali personalizzati
- ✓ ERP Brenta rivendibile con il vostro marchio

ESEMPIO

Un cliente vi chiede un modulo su misura o un'integrazione: la sviluppiamo noi e la consegnate voi, con il vostro nome.

Supporto di secondo livello

Con hosting nell'UE e formazione

Voi restate il primo contatto del cliente e gestite le richieste quotidiane. Quando serve un intervento tecnico, entriamo in gioco noi.

DI COSA CI OCCUPIAMO

- ✓ Sviluppo e correzioni
- ✓ Aggiornamenti di versione di Odoo
- ✓ Prestazioni, hosting nell'UE e backup
- ✓ Formazione al vostro team o ai clienti

ESEMPIO

Dopo l'avvio il vostro helpdesk risponde agli utenti e ci inoltra le anomalie tecniche; l'aggiornamento alla nuova versione lo seguiamo noi.

Il perimetro di ogni collaborazione, le attività e i ruoli vengono messi per iscritto prima di partire. Su richiesta firmiamo un accordo di riservatezza.

Chi fa cosa, e come si comincia

Uno schema semplificato delle responsabilità nei quattro modelli. È un punto di partenza: in ogni progetto i ruoli si adattano e si fissano per iscritto.

Attività	Subappalto tecnico	Co-delivery	White label	2° livello e hosting
Relazione e contratto con il cliente	Partner	Partner	Partner	Partner
Analisi funzionale e requisiti	Partner	Insieme	Insieme	Già fatta
Configurazione e sviluppo	BrentaSoft	Insieme	BrentaSoft	BrentaSoft
Migrazione dei dati	BrentaSoft	BrentaSoft	BrentaSoft	Già fatta
Formazione degli utenti	Partner	Insieme	Da concordare	Su richiesta
Supporto di 1° livello al cliente	Partner	Partner	Partner	Partner
Supporto tecnico di 2° livello	Da concordare	BrentaSoft	BrentaSoft	BrentaSoft
Hosting in UE, backup, aggiornamenti	Da concordare	Da concordare	BrentaSoft	BrentaSoft
Documentazione tecnica	BrentaSoft	Insieme	A vostro nome	BrentaSoft

Partner responsabilità del partner · BrentaSoft responsabilità di BrentaSoft · Insieme ruoli divisi per area o da concordare · Già fatta attività conclusa prima

Come si avvia una collaborazione

1. **Ci scrivete**
   A info@brentasoft.com con oggetto "Partnership", o dal modulo contatti di brentasoft.com.
2. **Call conoscitiva**
   Senza impegno: parliamo del progetto, dei tempi e delle competenze che vi servono.
3. **Perimetro scritto**
   Modello, attività, ruoli e referenti messi nero su bianco. Riservatezza su richiesta.
4. **Avvio del lavoro**
   Un referente per parte, piano condiviso, accessi agli ambienti di lavoro.
5. **Consegna**
   Documentazione tecnica e funzionale, passaggio di consegne, punto su cosa migliorare.

- ✓ **Regole chiare dall'inizio**: perimetro, ruoli e responsabilità concordati prima di partire.
- ✓ **Rispetto della vostra relazione** con il cliente: in white label e subappalto restiamo dietro le quinte, se lo chiedete.
- ✓ **Un referente unico** per ogni progetto, dall'avvio alla consegna.
- ✓ **Da remoto in tutta Italia**, in presenza nel Nord Italia quando serve.

Avete un progetto in corso?

Scriveteci a **info@brentasoft.com** con oggetto **"Partnership"**, oppure usate il modulo contatti scegliendo "Partnership". Vi rispondiamo per fissare una prima call.

DATI, SICUREZZA E ASSISTENZA

I vostri dati, al sicuro. E sempre vostri.

Un gestionale custodisce il patrimonio informativo dell'azienda. Per questo trattiamo sicurezza e proprietà dei dati come requisiti di progetto, non come extra.

I dati sono vostri
Esportazione completa in formati aperti, senza vincoli tecnici che vi leghino a noi.

Protezione
Backup automatici, connessioni cifrate, accessi con ruoli e autenticazione a due fattori.

Privacy fin dalla progettazione
Consensi, diritti degli interessati, registro dei trattamenti e tracciamento degli accessi.

Hosting nell'Unione Europea
Data center nell'Unione Europea oppure installazione sulla vostra infrastruttura.

Registro delle attività
Chi ha fatto cosa e quando (audit log), utile per controlli interni e verifiche.

Aggiornamenti
Pianificati e provati in un ambiente di test prima di arrivare sul sistema in uso.

Assistenza dopo l'avvio

Formazione per ogni ruolo
Sessioni per amministratori e utenti, con materiale di riferimento.

Supporto in italiano
Email, ticket e telefono, con un team che conosce il vostro progetto.

Piani su misura
Assistenza e pacchetti di ore calibrati sull'uso e sulla criticità del sistema.

PARLIAMONE

Il primo passo è una conversazione

Raccontateci la vostra azienda o il progetto del vostro cliente. In 30 minuti capiamo insieme se e come possiamo aiutarvi, senza impegno.

Call gratuita

Call conoscitiva di 30 minuti su esigenze, tempi e prodotti. Poi una demo sui vostri processi; per Odoo, demo su richiesta.

brentasoft.com/contatti

Demo ERP Brenta

Provate il nostro gestionale nell'ambiente dimostrativo pubblico, con dati di esempio.

demo.brentasoft.com

Demo Perfex CRM

Esplorate Perfex CRM nell'ambiente dimostrativo, con dati di esempio.

app.brentasoft.com/admin/

Preventivatore. Una stima indicativa in pochi minuti, da affinare poi con l'analisi.

brentasoft.com/preventivatore.php

Contatti

+39 0465 846245 (anche WhatsApp)

info@brentasoft.com

support@brentasoft.com (assistenza clienti)

brentasoft.com

Via di Gagia 22, 38086 Giustino (TN)

Per partner e system integrator

Scrivete a **info@brentasoft.com** con oggetto **«Partnership»**, indicando in breve il progetto, la piattaforma e i tempi. Vi ricontattiamo per una prima call tecnica.

Orari: dal lunedì al venerdì, 9:00–18:00.

Un sospiro di sollievo.

BrentaSoft
Un sospiro di sollievo

BrentaSoft è un marchio di G Tech Group S.R.L.S.
Via di Gagia 22, 38086 Giustino (TN) · P.IVA IT02743570224 · REA TN-246638
info@brentasoft.com · +39 0465 846245 · brentasoft.com

Edizione 2026 · v1.0. Contenuti a scopo informativo: funzioni, tempi e disponibilità vanno confermati in fase di proposta. Odoo è un marchio registrato di Odoo S.A.; Perfex CRM e gli altri marchi citati appartengono ai rispettivi titolari. Foto: Pexels. Informativa privacy su brentasoft.com/privacy-policy.php

G TECH GROUP
Siti web - App - Gestionali